

第

1

章

賃金の現状と課題

本章では、我が国の賃金の長期的な推移について確認するとともに、我が国の賃金が必ずしも生産性の伸びほど増加していない背景について分析する。第1節では、1970年からの賃金や生産性の動向や当時の労働省・厚生労働省の認識を振り返りつつ、大きく生産性と賃金動向のトレンドが転換した1996年以降に焦点を当て、生産性、賃金及び労働分配率の動向等を他の先進国と比較しながら確認する。第2節では、我が国において賃金が必ずしも生産性ほど増加していない背景について、平成27年版労働経済白書で指摘された仮説を踏まえつつ、考察していく。

第1節 我が国における賃金等の動向

●我が国の一人当たり名目賃金は1990年代後半以降はおおむね減少傾向で推移

まず、50年間にわたる我が国の生産性と賃金の動きについてみてみよう。第2-(1)-1図は、1970年を100とした場合の名目の一人当たり生産性と賃金¹の推移を表したものである。賃金と生産性についてみると、「①1970年代～1990年代前半」では、名目生産性と名目賃金が、どちらもほぼ一貫して増加しており、両者は極めて強く連動していた。一方で、「②1990年代後半以降」では、名目賃金と名目生産性に乖離が生じるようになり²、生産性の上昇ほどは賃金が増加しづらい状況が継続するようになった。こうした賃金の動向について、当時はどうのように認識されていただろうか。

まず、①の1970年代～1990年代前半までの時期についてみてみよう。1970年代の労働白書では、当時みられていた高い賃金上昇率が、更なる物価上昇につながりかねないことや、経済の実態と合わないことへの懸念が示されていた。例えば、労働省（1975）においては、1974（昭和49）年の春闘について、「物価高騰の影響による大幅賃上げが物価にはねかえり、それが50年春闘に影響して再び大幅賃上げになるのではないか」「経済や労働市場の実勢とかけはなれた賃上げが行われるのではないか」ということ、また、労働省（1976）においては、第1次石油危機の中で、物価安定を重視し、高い賃金上昇により、「企業の人件費負担が急上昇」しており、「企業はコスト負担面から雇用調整をさらに強化せざるをえなかった」ことが指摘されている³。一方、1980年代になると、これまで強く問題とされていた物価上昇は落ち着き、賃金の伸びも一段落したことから、労働省（1984）では、賃金の推移について、「わが国の賃金上昇率が高度成長期に比べて鈍化しているのは、基本的にはわが国経済が安定成長に

1 以下、本章において、「一人当たり賃金」とは、「名目雇用者報酬を雇用者数で除したもの」として定義しており、ここでいう「一人当たり賃金」には、企業が雇用者のために負担する保険料等も含まれていることに留意が必要。

2 名目生産性と名目賃金の相関係数は、1970～1994年で0.99、1995～2021年で0.36である。

3 労働省（1981）においても、1973年の第1次石油危機のときには、「実質賃金の上昇率が高く、労働分配率は大幅に上昇し、その後企業収益の悪化、ひいては企業における急激な雇用調整がみられた」と指摘されている。

移行したことに応じたもの」と分析されている⁴。

次に、②の1990年代後半以降、バブル崩壊後に経済活動が滞る中で、生産性と賃金の伸びに乖離がみられるようになると、賃金の伸びの停滞が消費等の停滞につながっているのではないかという懸念も示されるようになった。例えば、労働省（2000）においては、企業が業績の好転をすぐに賃金に反映させず、人件費の上昇に対して慎重な姿勢をとっていること、厚生労働省（2001）においては、「バブル崩壊以降の過剰債務の清算のほかに、高齢化に伴い労働分配率がかつてない高まりをみせていることや、会計基準の見直しにより企業が従来以上に財務体質の強化を迫られていること」等を背景に、企業収益の改善に対して、賃金の上昇に遅れがみられることを指摘している。一方、1990年代前半以降、雇用を取り巻く環境が悪化し、就職氷河期と呼ばれるような新規学卒者の就職難が生じたほか、特に1998年以降に雇用情勢が大幅に悪化する⁵中で、就業不安定な若年者である、いわゆるフリーターの問題が社会的な注目を集める⁶等、2000年代前半を通じて、雇用の安定が社会の大きな関心事となった。労働省（1999）においては、「他のヨーロッパ諸国において1990年代に失業率が上昇してきたなか、オランダでは失業率低下が顕著であることから、オランダの取組が、近年注目されている」として、オランダモデルを取り上げ、「その具体的な手法のうち、最も重要なのは賃金の調整政策である」とし、賃金調整を通じた雇用安定の政策の好事例として紹介するなど、賃金よりもむしろ雇用に重視する指摘⁷を行っている。

2010年代に入ると、デフレ脱却に向けて政府一丸となって取組が講じられ、雇用情勢が改善する中であって、賃金が生産性との連動性を失ったことについて、一層強い懸念がもたれるようになった。例えば、厚生労働省（2015）では、「デフレから脱却し、経済の好循環を確実なものとしていくために重要と考えられる賃金・雇用・消費といった需要面からみた成長基盤の確立に向けた検討を行う」とし、この中で賃金が伸び悩んだ背景について詳細に分析を行っている。その一方で、少子高齢化の進行や、女性・高齢者の労働参加を背景に、働き方の多様化を踏まえた就業環境の改善に注目が集まるようになった。例えば、厚生労働省（2017）は、ワーク・ライフ・バランスの実現に向けた課題をテーマとし、働きやすい環境の整備が企業の売上増加や離職率低下等にプラスの傾向があるという分析を行っているほか、厚生労働省（2018）では、働き方が多様化している中で、人材マネジメントの重要性や人材育成に向けた課題等を整理している。加えて、厚生労働省（2019）では、労働者のワーク・エンゲイジメントをテーマとして扱い、人手不足の中で、働きやすい・休みやすい環境の整備が労働者の主体性・創造性の涵養を通じて生産性の向上や人手不足の緩和に資することを指摘している。

4 労働省（1985）においては、失業の動向を分析し、「過去の景気拡大期には多少の時間的な遅れをとらないながらも低下に向かってきた完全失業率が、今回の景気拡大期においては2年近くの間むしろ上昇傾向をしめしていた」とし、完全失業率に「すう勢的に上昇傾向がみられる」ことが指摘されている。

5 2001年には、完全失業率が調査開始以降初めて5%を超える水準に達している。

6 いわゆるフリーターは、15～34歳で、男性は卒業者、女性は卒業者で未婚の者のうち、①雇用者のうち「パート・アルバイト」の者、②完全失業者のうち探している仕事の形態が「パート・アルバイト」の者、③非労働力人口のうち希望する仕事の形態が「パート・アルバイト」で家事も通学も就業内定もしていない「その他」の者として定義されている。なお、2007年4月～2008年3月にかけて、年長フリーターに対する支援に重点を置いた「フリーター25万人常用雇用化プラン」が実施された。

7 2002年3月29日には、政府・日本経営者団体連盟・日本労働組合総連合会の間で、ワークシェアリングに関する政労使合意が結ばれている。当該合意の中では、ワークシェアリング推進に向けた環境作りに積極的に取り組むとされているほか、「緊急対応型ワークシェアリングの実施に際しては、経営者は、雇用の維持に努め、労働者は、所定労働時間の短縮とそれに伴う収入の取り扱いについて柔軟に対応するよう努める。」とされている。

このように、労働白書・労働経済白書による分析等を振り返ると、その時々々の経済・社会状況に応じて賃金への捉え方が変化していることがうかがえる。1970年代の物価上昇局面においては、名目賃金を抑制していくことが物価上昇を抑えるための重要な要素として考えられており、1980年代に賃金上昇が落ち着いたことについては、我が国が安定成長に移行した中での帰結として受け止められている。1990年代後半以降、賃金と生産性の伸びに乖離がみられるようになる⁸、賃金の停滞が経済全般に与える悪影響も懸念されたものの、雇用情勢が大幅に悪化する中で、賃金よりもむしろ雇用の安定そのものが重要視されるようになった。2010年代になると、賃金が生産性との連動性を失ったことについて一層強い懸念がもたれるようになった一方で、雇用情勢が改善し、高齢者や女性の労働参加が進んだ結果、こうした多様な労働者が活躍できる環境の整備が必要だという認識が高まり、賃金だけではなく、多様な働き方やワーク・ライフ・バランス等の要素にも注目が集まるようになった。

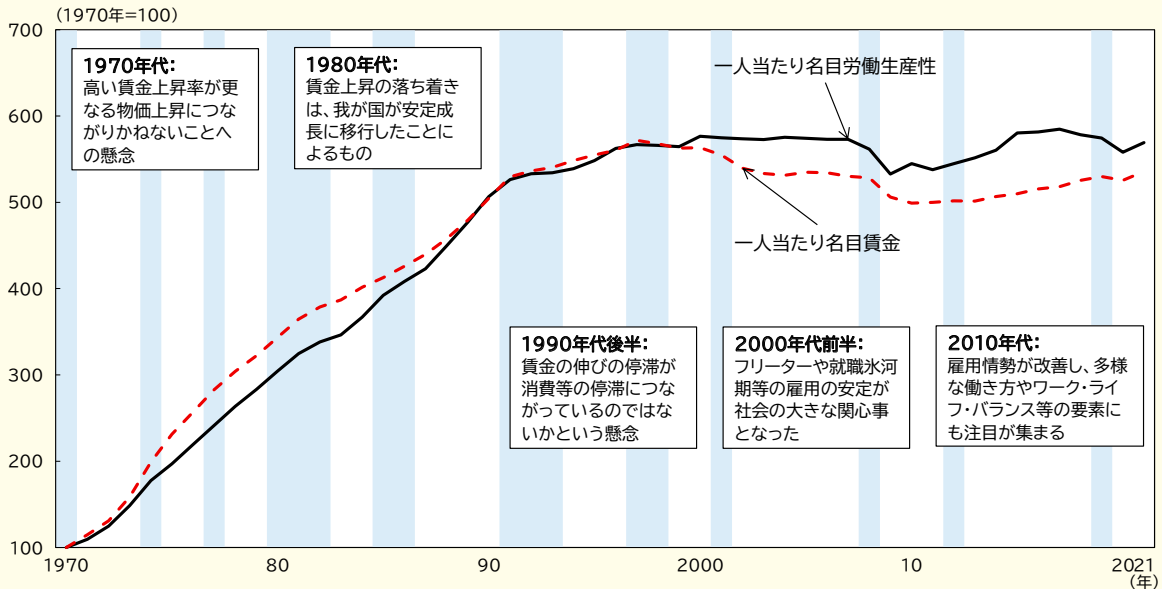
現在、足下では物価が上昇し、感染拡大を経て消費が伸び悩む中、「新しい資本主義のグランドデザイン及び実行計画（令和4年6月7日閣議決定）」において示されたように、政府全体として賃上げが重要な課題であると強調⁹されている。こうした背景を踏まえつつ、本節では、生産性と賃金の乖離や、その要因に焦点を当てて、分析を行っていく。

8 先行研究においても、1990年代後半において、我が国の名目賃金の下方硬直性が失われ、賃金が下げられやすくなったことが指摘されている（Kimura and Ueda 2001; Yamamoto and Kuroda 2005, 2014）。

9 新しい資本主義のグランドデザイン及び実行計画（令和4年6月7日閣議決定）においては、「我が国の大きな課題として、単位時間当たりの労働生産性の伸びは決して諸外国と比べても悪くないにもかかわらず、賃金の伸びが低い。賃金が伸びなければ、消費にはつながらず、次なる成長も導き出せない。労働生産性を上昇させるとともに、それに見合った形で賃金を伸ばすために、官民で連携して取り組んでいく。」と指摘されている。加えて、新しい資本主義のグランドデザイン及び実行計画2023改訂版（令和5年6月16日閣議決定）においても、「足元の高い賃金上昇を持続的なものとするべく、コストの適切な転嫁を通じたマークアップ率の確保を図り、三位一体の労働市場改革を実行することを通じた構造的賃上げを実現することで、賃金と物価の好循環へとつなげる。」とされている。

第2-(1)-1図 一人当たり名目労働生産性・名目賃金の推移

○ 名目労働生産性・名目賃金については、1990年代半ば頃から伸びは鈍化し、それ以降、名目労働生産性と名目賃金の伸びに乖離がみられる。



資料出所 内閣府「国民経済計算（平成2年基準（1968SNA）、平成12年基準（1993SNA）、平成27年基準（2008SNA）」をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

- (注) 1) 一人当たり名目労働生産性は、国内総生産（GDP）を就業者数で除して算出。
一人当たり名目賃金は、雇用人報酬（平成2年基準では雇用人所得）を雇用人数で除して算出。
- 2) 基準が異なる3種類の国民経済計算について、それぞれの前年比を結合させることで1970～2021年までの各指標の前年比を作成し、この前年比と2021年時点での各指標の水準を用いて計算している。前年比については、1970～1980年までは平成2年基準、1981～1994年までは平成12年基準、1995～2021年までは平成27年基準を用いて計算したものを採用している。
- 3) グラフのシャドー部分は景気後退期を表す。なお、景気基準日付は月次又は四半期別に公表されているため、各年で山から谷への期間が6か月以上続く場合に、その年を景気後退期としている。

● 我が国では一人当たり生産性・賃金は25年間ほぼ横ばいで推移

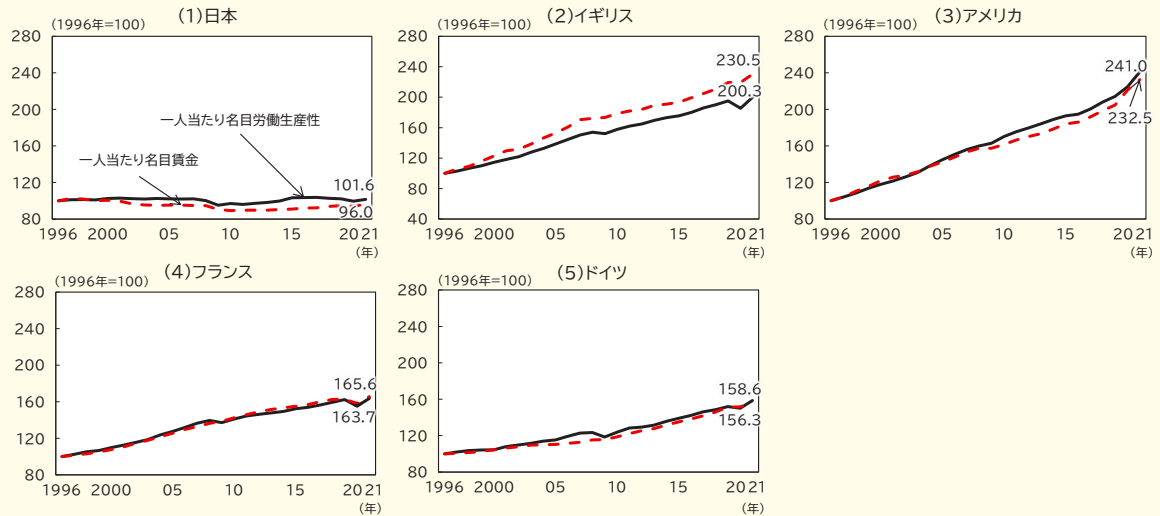
1996年以降の一人当たり名目賃金の伸びの停滞は、国際比較の中でどのように捉えられるべきだろうか。ここでは、一人当たりの生産性と賃金に着目して、他の主要先進国と比較しつつ、我が国の状況について確認しよう。

第2-(1)-2図は、主要先進国の一人当たり名目生産性と、一人当たり名目賃金の動向をみたものである。1996年を100とすると、一人当たり名目生産性は、イギリス・アメリカでは230～240、フランス・ドイツでも160程度となるなど、日本以外の全ての国において大きく増加している一方で、日本ではほぼ横ばいで推移している。一人当たり名目賃金についても、日本以外の全ての国において、名目生産性の上昇と同程度に名目賃金も増加しているが、我が国はむしろ4%ほど減少している。一方で、第2-(1)-3図から、物価水準も加味した生産性と賃金の動向¹⁰をみると、我が国の一人当たりの実質生産性は他国と比べて伸びが小さいながらも、ドイツと同程度には成長している一方で、賃金についてはほぼ横ばいとなっている。我が国においては、名目・実質ともに、生産性の上昇ほどは賃金が増加していない状況が確認できる。

10 時間当たり（マンアワーベース）の実質賃金の動向については付2-(1)-1図を参照。

第2-(1)-2図 一人当たり名目労働生産性と名目賃金の国際比較

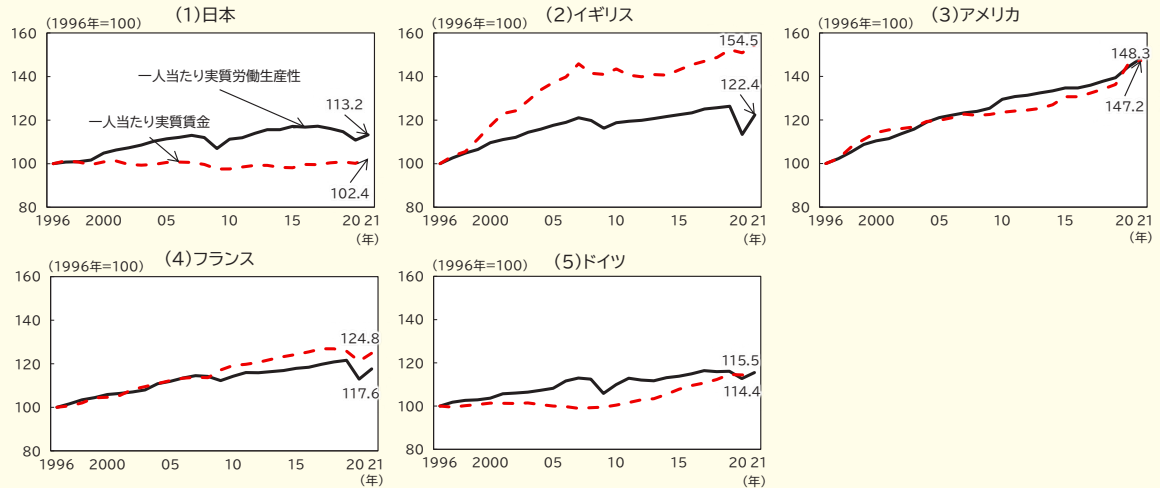
○ 我が国では名目労働生産性がほぼ横ばいの中で、名目賃金も伸びていない状況。



資料出所 OECD. Stat をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成
 (注) 一人当たり名目労働生産性は、名目GDPを就業者数で除して算出。一人当たり名目賃金は、雇員報酬を雇員数で除して算出。

第2-(1)-3図 一人当たり実質労働生産性と実質賃金の国際比較

○ 我が国では一人当たり実質労働生産性は他国に準ずる程度に上昇しているものの、一人当たり実質賃金はほぼ横ばいの状況。



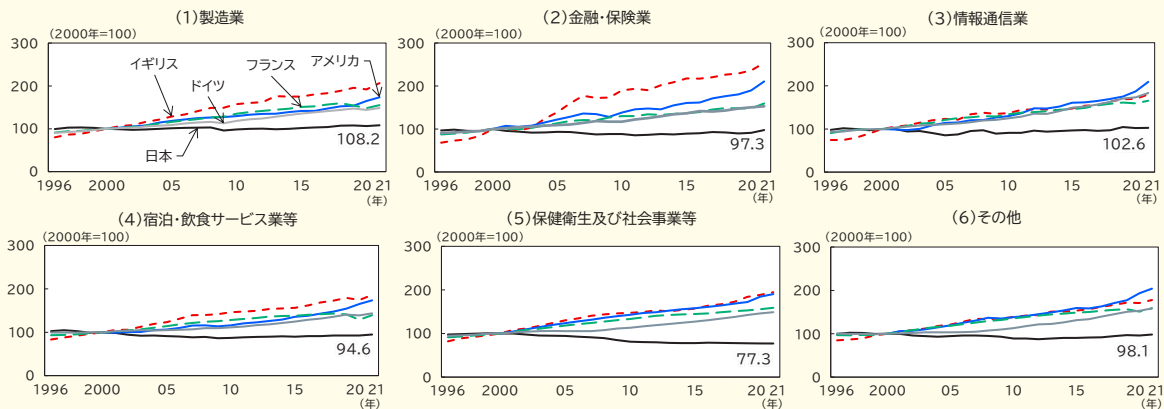
資料出所 OECD. Stat をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成
 (注) 一人当たり実質労働生産性は、GDPを就業者数とGDPデフレーターで除して算出。一人当たり実質賃金は、雇員報酬を雇員数と民間最終消費支出デフレーターで除して算出。

●日本ではどの産業でみても、他国ほど名目賃金は伸びていない

こうした賃金の動向は産業によって差がみられるだろうか。第2-(1)-4図により、産業別に、これらの国の一人当たり名目賃金の動向を確認しよう。ここでは、国際標準産業分類 (ISIC Rev.4) において比較可能な、製造業、金融・保険業、情報通信業、宿泊・飲食サービス業等、保健衛生及び社会事業等、その他の6産業について、一人当たり名目賃金の動向を確認する。なお、OECD.Statにおいては、アメリカの1996～1999年のデータが取得できないため、ここでは2000年を100とした賃金の推移を示している。一人当たり名目賃金は、産業・国ごとに違いはあるものの、日本以外のどの国においても、全ての産業で、増加傾向で推移している。産業別にみると、名目賃金の増加幅については、金融・保険業では各国間のばらつきが大きい一方で情報通信業では小さく¹¹、各国における産業を取り巻く状況の違いも大きく影響しているものと考えられる。我が国においては、どの産業でみても他国ほど名目賃金は増加していないが、製造業や情報通信業においては、2000年対比で名目賃金は増加している一方で、金融・保険業、宿泊・飲食サービス業等、その他産業において賃金は減少しており、特に保健衛生及び社会事業等においては20%以上も減少している¹²。我が国における名目賃金については、全産業の平均ではほぼ横ばいで推移しているものの、産業別にみると、その様相は異なっていることが確認できる。

第2-(1)-4図 産業別一人当たり名目賃金の国際比較

- 産業別にみると、一人当たり名目賃金は各国でばらつきがある。
- 日本ではどの産業でみても、他国ほど名目賃金は伸びていない。



資料出所 OECD.Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

- (注) 1) 一人当たり名目賃金は、各産業における雇用者報酬を雇用者数で除して算出。
 2) アメリカにおける1996～1999年の雇用者数のデータが取得できないため、アメリカのみ2000～2021年の一人当たり名目賃金を示している。
 3) 産業分類は、国際標準産業分類 (ISIC Rev.4) に基づいている。「宿泊・飲食サービス業等」は宿泊・飲食サービス業と卸売・小売業並びに自動車及びオートバイ修理業、「保健衛生及び社会事業等」は保健衛生及び社会事業と公務及び国防、強制加入社会保険事業、教育を指す。
 4) 「その他」は、産業計から、製造業、金融・保険業、情報通信業、宿泊・飲食サービス業等、保健衛生及び社会事業等の雇用者報酬、雇用者数を差し引いて算出したもの。

11 コラム2-2で考察しているとおり、OECD諸国31か国でみても、情報通信業については賃金水準のばらつきが比較的小さい。

12 なお、付2-(1)-2図にあるとおり、一人当たりの実質賃金でみても、保健衛生及び社会事業等における実質賃金は減少している。

●我が国の賃金は、生産性に対して感応度が低く、雇用情勢に対して感応度が高い

第2-(1)-5図により、我が国における名目生産性上昇率、失業率と名目賃金増加率の関係をアメリカと比較しながらみてみよう。同図(1)は、一人当たり名目生産性の上昇率(前年比)を横軸に、一人当たり名目賃金増加率(前年比)を縦軸にとり、1997~2021年までの各年の状況をプロットした図である。近似線におけるxの係数は、名目生産性が1%上昇したときに、名目賃金が何%増加するかを表しており、この係数が大きいほど、生産性上昇に対する賃金増加の感応度が高いと考えられる。アメリカでは一人当たり名目生産性が1%上昇すると、一人当たり名目賃金もほぼ同じ1%増加している関係が確認できる一方で、我が国では、名目生産性が1%上昇しても、名目賃金は0.4%程度しか増加しておらず、生産性上昇に対する賃金増加の感応度がアメリカに比べて小さいことが確認できる。

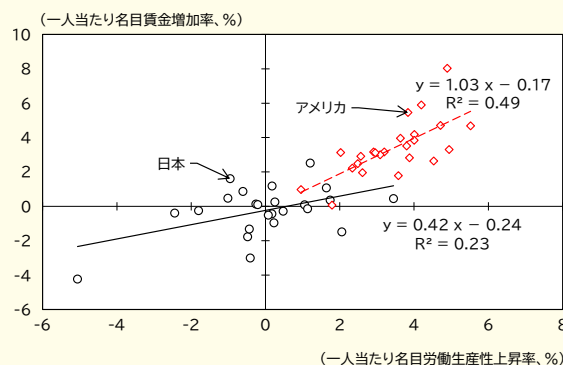
一方で、失業率と賃金増加率の関係についても確認しよう。同図(2)は、失業率を横軸に、一人当たり名目賃金増加率(前年比)を縦軸にとった図である。同じくxの係数をみると、失業率が1%ポイント上昇したときに、アメリカでは0.3%ポイント程度一人当たり名目賃金が減少する一方で、日本では約1.1%ポイント減少している。日本の方が失業率への賃金の感応度が高いため、雇用情勢が改善したときに賃金増加につながりやすい関係がみとれる。しかし、失業率が4%の状態では、アメリカではおおむね4%程度の名目賃金の増加が見込まれる一方で、日本ではほぼ0%であり、失業率の水準の程度に比べて賃金増加率が低い。日本では、景気の好転により雇用情勢が大きく改善し、失業率が低下する中であっても賃金増加率はそれほど高まらず、結果として、賃金増加率は低い水準にとどまることが分かる¹³。

我が国では、生産性の低下ほど賃金を減らさないことには留意が必要であるが、アメリカと比べて、生産性が上昇していく局面において生産性の上昇に賃金が追いついてこなかったこと、また、雇用情勢に対して賃金増加率の感応度は高い一方で、失業率とともに賃金増加率が低い水準に抑えられていることが確認できる。

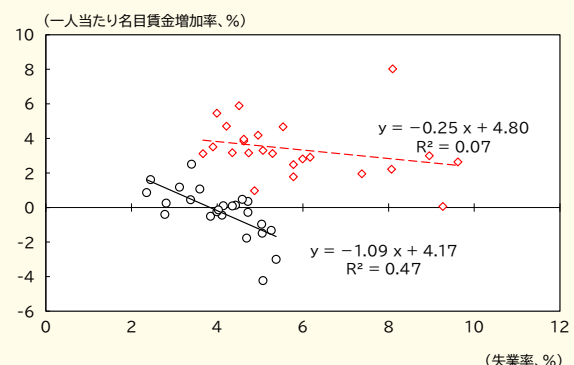
第2-(1)-5図 労働生産性・失業率と賃金の関係

○ 日本の賃金は労働生産性への感応度は低く、失業率への感応度は高い。

(1)一人当たり名目労働生産性上昇率と名目賃金増加率



(2)失業率と一人当たり名目賃金増加率



資料出所 OECD, Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

13 付2-(1)-3図にあるとおり、一人当たり実質賃金増加率で比較しても傾向としては同じである。

●我が国では実質生産性は他国並みに上昇するものの、労働時間や労働分配の減少と交易条件の悪化が一人当たり実質賃金増加率を押し下げている

こうした一人当たり賃金の変動の背景について確認するため、第2-(1)-6図においては、1996~2000年と2016~2020年の二時点間における各国の一人当たり賃金の変動を、名目・実質別に「時間当たり生産性要因」「労働時間要因」「労働分配要因」の3つに分解している。

まず、同図(1)より名目賃金の変動についてみると、他国に比べて時間当たり名目生産性の寄与が相当程度小さいことが確認できる。名目生産性の上昇は、イギリス・アメリカでは二時点間において、80~100%ポイント程度、フランス・ドイツでも60%ポイント程度名目賃金を増加させる方向に寄与している一方で、我が国では10%ポイント程度にとどまる。労働時間は、どの国においても減少し、一人当たり賃金を減少させる方向に寄与しているが、日本ではその寄与幅がドイツと同じくらい大きい。加えて、我が国では労働分配要因がどの国よりも名目賃金を減少させる方向に寄与しており、生産性が他国と比べて上がらない中で、労働時間の減少と労働分配率の低下が、他国と比較しても強く一人当たり賃金を減少させる方向に寄与していることが分かる。

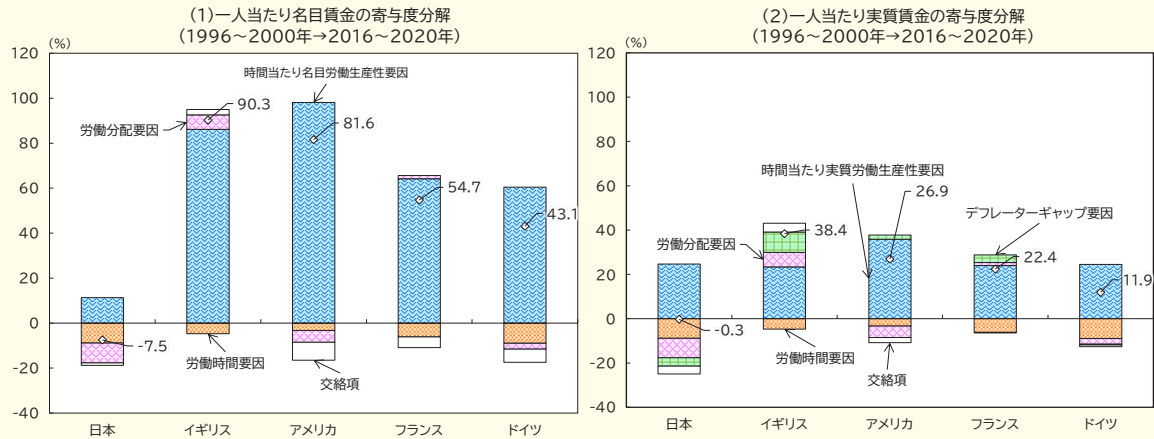
ただし、実質ベースでみると様相が異なる。同図(2)をみると、我が国では、労働時間や労働分配率による一人当たり実質賃金の下押しについては、名目ベースでみた場合と同様であるが、時間当たり実質生産性は、二時点間で40%程度上昇しているアメリカほどではないものの、イギリスやフランス、ドイツ並みに20%程度の上昇を実現している。これは、他国では物価が上がる中で時間当たり生産性が伸びることで、物価の影響を加味した時間当たり実質生産性の上昇は抑制された一方で、我が国では物価が継続的に低下基調で推移してきた結果、物価の影響を加味した時間当たり実質生産性が上昇したためである。

加えて、我が国では、デフレーターギャップも一人当たり賃金の下押し要因となっている。ここでいうデフレーターギャップとは、GDPデフレーターと民間最終消費支出デフレターの比であるが、後述するように、これら2つのデフレターの乖離は、主に交易条件の変化によって説明できる。すなわち、交易条件の悪化が実質賃金の減少に寄与している。

一人当たり賃金の変動についてその背景をみると、労働時間の減少及び労働分配率の低下が名目・実質ともに賃金を押し下げ、それに加えて、交易条件の悪化が実質賃金を下げている。これらの要素が複合的に影響した結果、一人当たり名目賃金増加率は1996~2000年対比で減少、一人当たり実質賃金増加率はほぼ横ばいとなったことが分かる。

第2-(1)-6図 一人当たり賃金（名目・実質）の寄与度分解の国際比較

○ 時間当たり実質労働生産性は他国並みに成長しているが、労働時間の減少と労働分配率の低下が、実質賃金を押し下げている。



資料出所 OECD. Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

(注) 寄与度分解は以下の恒等式に基づいて行っている。

$$\text{一人当たり名目賃金} = \text{時間当たり名目労働生産性} \times \frac{\text{時間当たり名目賃金}}{\text{時間当たり名目労働生産性}} \times \text{一人当たり年間労働時間}$$

$$\text{一人当たり実質賃金} = \text{時間当たり実質労働生産性} \times \frac{\text{時間当たり名目賃金}}{\text{時間当たり名目労働生産性}} \times \text{一人当たり年間労働時間} \times \frac{\text{GDPデフレーター}}{\text{民間最終消費支出デフレーター}}$$

● 労働時間の減少には、フルタイム・パートタイムそれぞれの労働時間の減少だけではなく、パートタイム労働者比率の上昇も寄与

我が国における一人当たり賃金の下押し要因となっていた労働時間について、その状況や背景をみてみよう。第2-(1)-7図(1)から、年間労働時間の推移をみると、比較している5か国の中で、1996年では最も長かった我が国の労働時間は長期的に減少しており、2018年以降アメリカを下回って推移している。1996年にはイギリスよりも250時間ほど長かった年間労働時間は、2019年にはほぼイギリスと同じ水準まで減少しており、他の4か国の労働時間の推移と比較しても、我が国の労働時間の減少幅は大きい。同図(2)により、1996~2019年の労働時間の変化を比較¹⁴すると、イギリス・アメリカ・フランスでは1~3%程度、比較的減少幅が大きいドイツでも8%程度の減少率である一方で、我が国における労働時間の減少率は12%に達しており、諸外国と比較しても我が国における労働時間の減少幅が大きいことが確認できる。

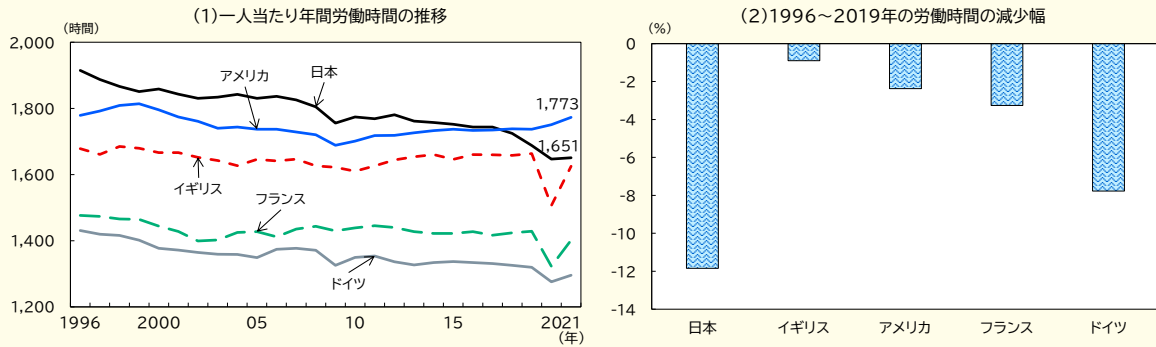
こうした労働時間減少の背景を確認するため、第2-(1)-8図において、一人当たり年間労働時間の寄与度分解を行った。これによると、一般労働者もパートタイム労働者も労働時間が減少してきたが、これに加え、労働時間の減少には、一貫してパートタイム労働者比率の上昇も大きく寄与しており、相対的に労働時間の短いパートタイム労働者の増加が、一人当たりの年間労働時間を押し下げたことが確認できる¹⁵。

14 2020年は感染症の影響で各国ともに労働時間が大きく減少したことから、1996年と2019年の比較を行っている。

15 一般（フルタイム）労働者については、2018年以降、労働時間が大きく減少しており、働き方改革が進む中で、労働時間短縮の動きがあったことがうかがえる。

第2-(1)-7図 雇用者一人当たり年間労働時間の国際比較

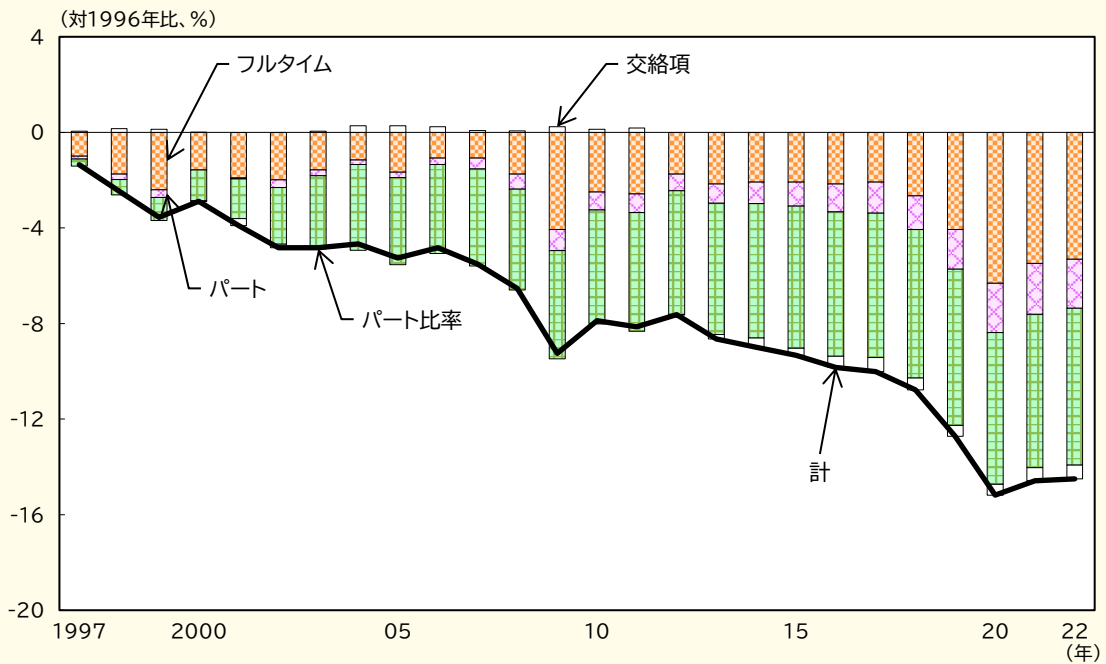
○ 日本の雇用者一人当たり年間労働時間は長期的に減少傾向にあり、1996～2019年の変化をみると、他国と比べて大きく減少。



資料出所 OECD, Stat をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

第2-(1)-8図 一人当たり年間労働時間の寄与度分解

○ パートタイム労働者の比率の上昇が、労働時間の減少にも影響。



資料出所 厚生労働省「毎月勤労統計調査」をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

(注) 本図中で使用している「フルタイム」は、厚生労働省「毎月勤労統計調査」における「一般労働者」を指す。また、「パートタイム労働者」「パート」は「パートタイム労働者」を指す。

●労働分配率は一貫して低下傾向で推移

第2-(1)-6図において、名目・実質一人当たり賃金の停滞について、労働分配の減少が大きな下押し要因となっていることを確認した。ここでは、労働分配率の推移について詳細にみてみよう。第2-(1)-9図(1)は主要先進国について、労働分配率の5年ごとの平均値の推移を示している。なお、ここでいう労働分配率は、自営業者や家庭従事者(以下「自営業者等」という。)の構成変化を調整するため、分子である雇用者一人当たり雇用者報酬を、分母である就業者一人当たりGDPで除すことで算出したものである¹⁶。1996~2000年以降の労働分配率の推移をみると、我が国の労働分配率は一貫して低下傾向にある上、足下では他国と比べても低い水準となっている。長期的にはアメリカも低下傾向にあるものの、2016~2020年の労働分配率の水準は我が国を上回っている。労働分配率は、コラム2-1にあるとおり、定義によって値が異なるため一律に水準を比較することには留意が必要であるが、1996~2000年では諸外国と比べても比較的高い水準であった我が国の労働分配率は、ここ20年間、一貫して低下傾向で推移し、2016~2020年には、主要国で最も低くなっている。

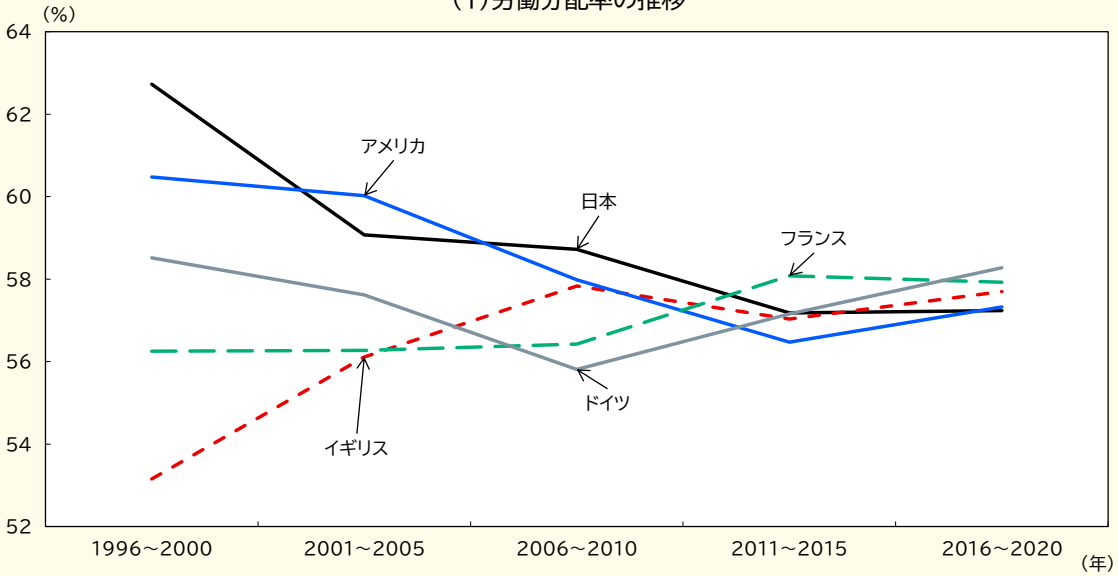
同図(2)は、1996~2000年と2016~2020年それぞれでOECD.Stat上でデータを取得できる38か国について、労働分配率の変化を比較したものである。労働分配率の水準については、一定の留意が必要であるものの、全ての国について同一の定義の下で比較すると、1996~2000年時点においてOECD諸国の中でも高い水準であった我が国の労働分配率は、2016~2020年には、他の多くの国と同程度まで低下していることが分かる。労働分配率の適正な水準については、定義により水準が異なること等から明確に述べることは難しいが、少なくともここ20年間で、我が国の労働分配率はOECD諸国の中で、相対的に大きく低下したことが分かる。

16 労働分配率の定義等についてはコラム2-1を参照。

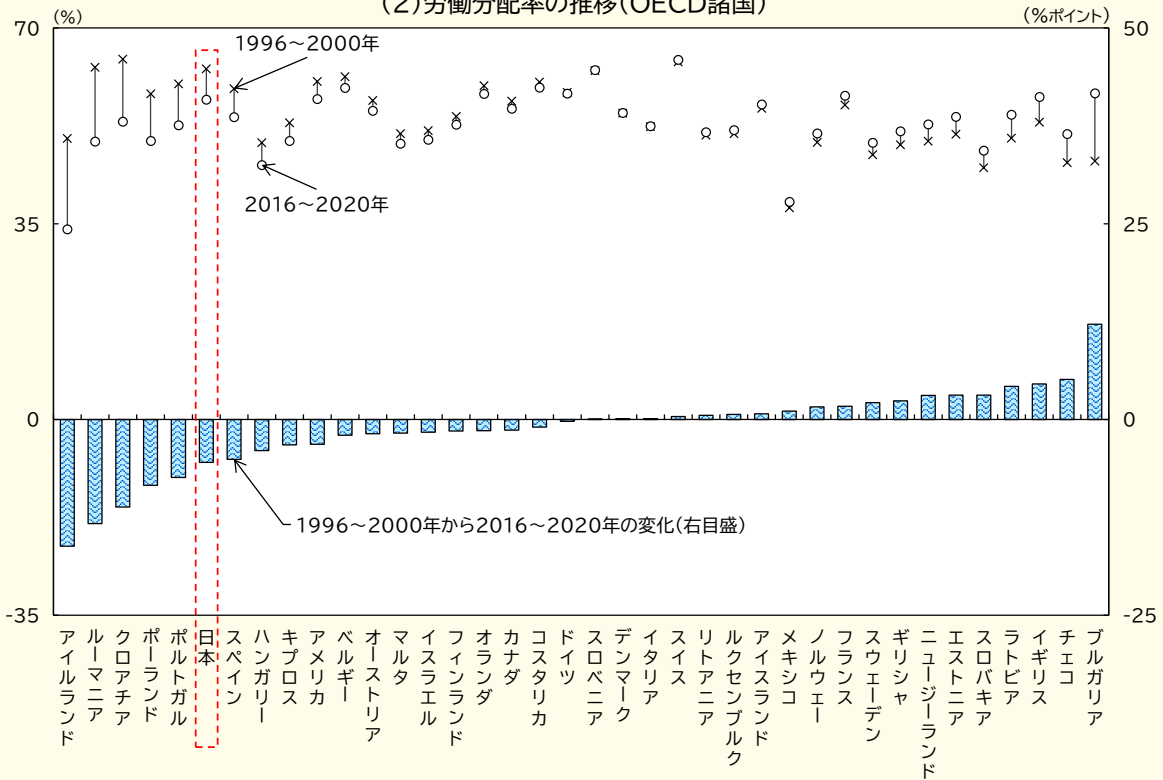
第2-(1)-9図 労働分配率の国際比較

○ 日本の労働分配率は一貫して低下傾向で推移。

(1)労働分配率の推移



(2)労働分配率の推移(OECD諸国)



資料出所 OECD. Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

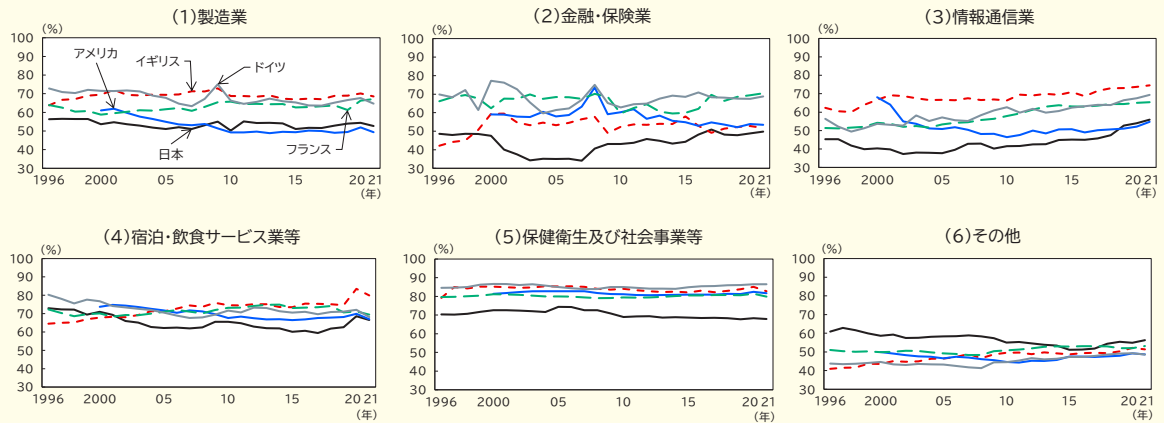
(注) 労働分配率は、一人当たり賃金(雇用者報酬を雇用者数で除したものを一人当たり労働生産性(GDPを就業者数で除したもの)で除すことにより算出。

●産業別にみても我が国の労働分配率は他国より低い水準で推移

我が国の労働分配率の推移について、産業別にみても同様の傾向が確認できるだろうか。第2-(1)-10図により、産業別の労働分配率の状況を確認しよう。ここでは、分子には第2-(1)-9図と同じく雇用者報酬を雇用者数で除したもの（一人当たり雇用者報酬）を用いているものの、データの制約上、分母にはGDPの代わりに総付加価値を就業者数で除した値（就業者一人当たり総付加価値）を用いている。各産業における自営業者等の構成の違いに留意が必要であるが、「その他」以外の全ての産業において我が国の労働分配率は諸外国と比較して低い状況にある。また、分配率の推移についてみると、我が国では、情報通信業以外の産業は、ここ10年でおおむね横ばいないしは低下傾向にあることが分かる。

第2-(1)-10図 産業別労働分配率の国際比較

○ 産業別にみると、特に「金融・保険業」「宿泊・飲食サービス業等」「保健衛生及び社会事業等」における労働分配率は低い水準で推移。



資料出所 OECD, Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

(注) 1) 労働分配率は、以下のとおり算出している。

$$\text{労働分配率} = \frac{\text{雇用者報酬} / \text{雇用者数}}{\text{総付加価値} / \text{就業者数}}$$

2) 1996～1999年のアメリカの雇用者数のデータは取得できないため、アメリカのみ2000～2021年のデータを用いている。

3) 産業分類は、国際標準産業分類 (ISIC Rev.4) に基づいている。「宿泊・飲食サービス業等」は宿泊・飲食サービス業と卸売・小売業並びに自動車及びオートバイ修理業、「保健衛生及び社会事業等」は保健衛生及び社会事業と公務及び国防、強制加入社会保険事業、教育を指す。

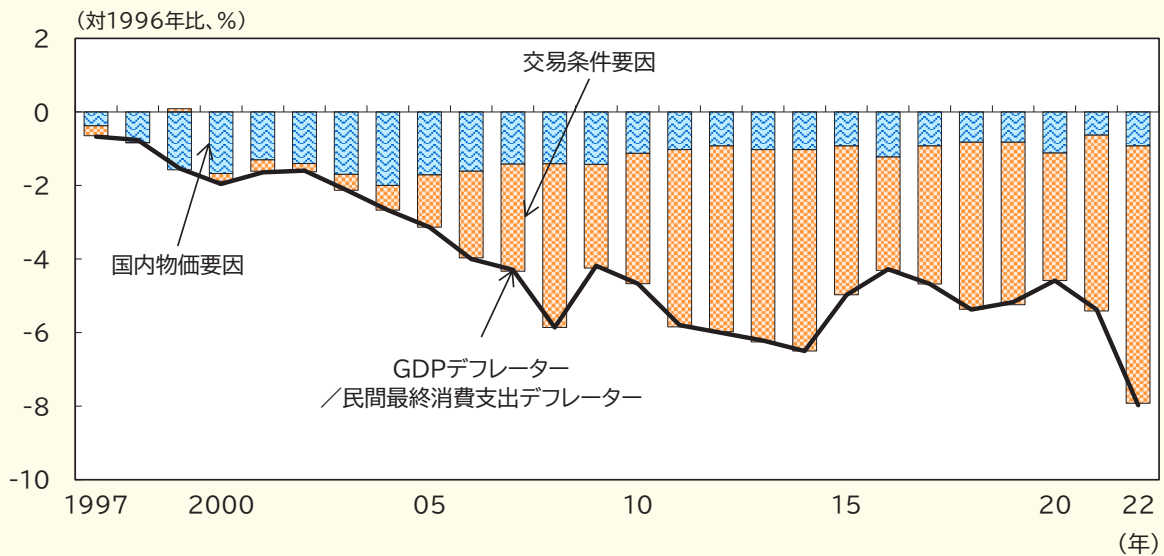
4) 「その他」は、産業計から、製造業、金融・保険業、情報通信業、宿泊・飲食サービス業等、保健衛生及び社会事業等の雇用者報酬、雇用者数、総付加価値、就業者数を差し引いて算出したもの。

● 交易条件の悪化がデフレターギャップの拡大に大きく寄与

最後にデフレターギャップの影響について確認しよう。生産性の実質化に当たって用いているGDPデフレターと、賃金の実質化に当たって用いている民間最終消費支出デフレターの乖離については、国内物価要因と交易条件要因に分解できる。第2-(1)-11図は、これらの乖離について、その対1996年比での累積寄与を示したものであるが、2005年以降、交易条件要因による両デフレターの乖離へのマイナス寄与が大きくなっており、2008年以降、乖離のほとんどは交易条件要因として説明できる。交易条件の悪化がGDPデフレターと民間最終消費支出デフレターのギャップ拡大に大きく影響してきたことが分かる。

第2-(1)-11図 デフレターギャップの要因分解

○ 我が国では、交易条件の悪化によって、GDPデフレターと民間最終消費支出デフレターの乖離が拡大している。



資料出所 内閣府「国民経済計算」をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

(注) 要因分解式は以下のとおり。

$$\frac{P_{GDP}}{P_{PFCE}} = \frac{P_{GNI}}{P_{PFCE}} \times \left(1 + \frac{TG/L}{Y_R}\right) \text{ より、両辺の自然対数をとって、} \Delta \frac{P_{GDP}}{P_{PFCE}} = \Delta \frac{P_{GNI}}{P_{PFCE}} + \Delta \left(1 + \frac{TG/L}{Y_R}\right)$$

(国内物価要因) (交易条件要因)

ただし、 P_{GDP} ：GDPデフレター、 P_{GNI} ：GNIデフレター、 P_{PFCE} ：民間最終消費支出デフレター、 TG/L ：交易利得・損失、 Y_R ：実質GDP

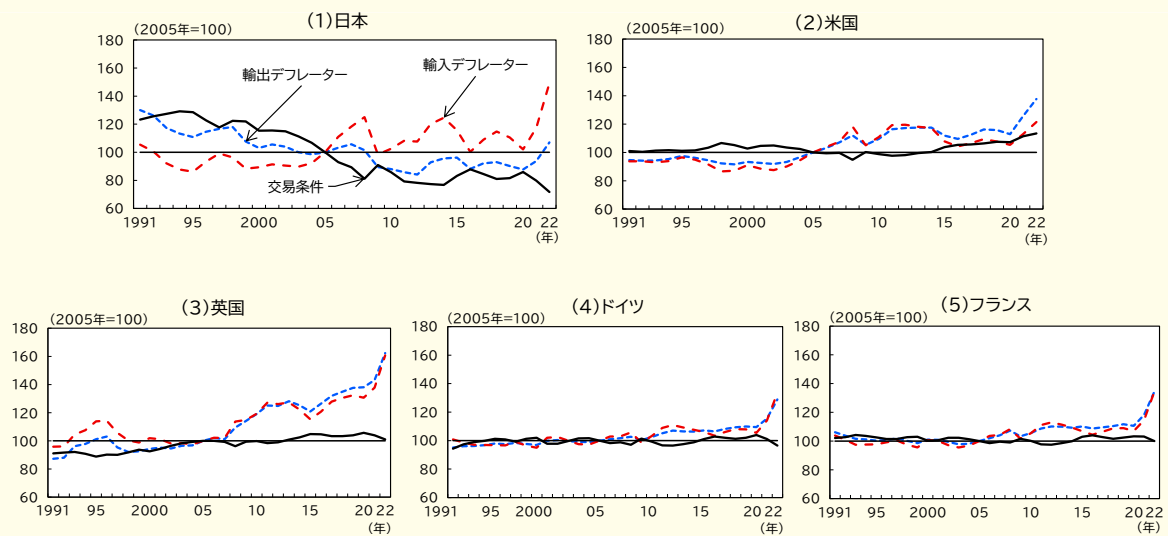
●輸出価格の低下が日本の交易条件悪化の主因

交易条件の悪化は、輸出価格と輸入価格の相対価格の変化によって生じているものと考えられる。第2-(1)-12図より、主要先進国と比較しつつ、輸出デフレーター、輸入デフレーター、交易条件の推移をみると、他の主要先進国では、輸入デフレーターの上昇は我が国と同じくみられるが、輸出デフレーターも緩やかに上昇し、その結果、交易条件はほぼ横ばいで推移している。一方、我が国では、輸入デフレーターが2005年以降大きくプラスに転じる中において、輸出デフレーターが下落し、結果として交易条件の悪化が継続している。2005年を100として交易条件をみると、我が国以外の4か国は2022年時点で改善または横ばいである一方で、我が国のみ大きく悪化していることが確認できる。

我が国の輸出物価の下落の背景について確認するため、第2-(1)-13図より、契約通貨ベースと円ベース両方の輸出物価指数をみると、どちらでみても、長期的に低下傾向にあることが分かる。既に厚生労働省（2015）において指摘されているように、我が国では、企業は価格競争力維持のため輸出先の現地通貨建て価格の引上げを抑制し、その結果として輸出価格が下落しているものと考えられる¹⁷。

第2-(1)-12図 交易条件の国際比較

○ 欧米諸国に比べて輸出価格が低下しているため、日本の交易条件は悪化している。

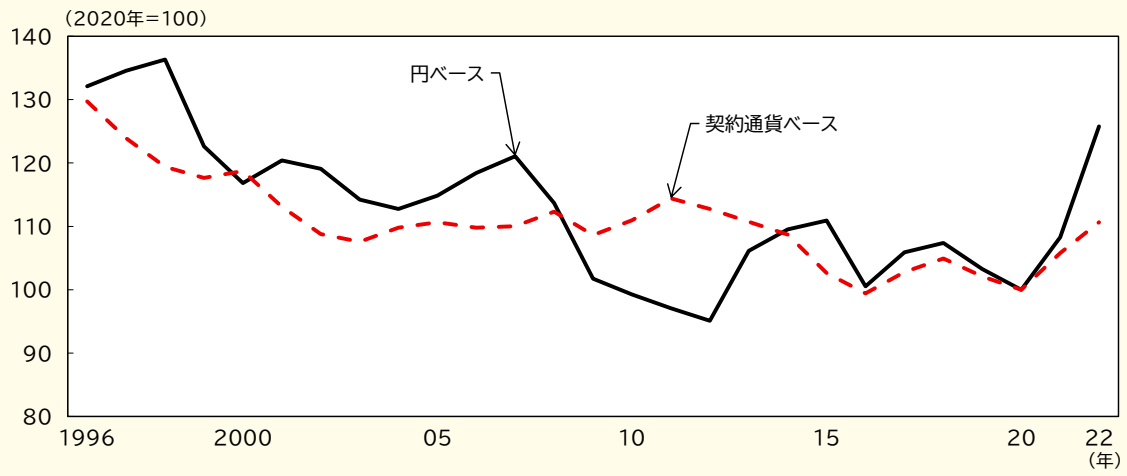


資料出所 OECD. Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成
 (注) 交易条件は輸出デフレーター／輸入デフレーターにより算出。

17 内閣府（2011）では、輸出物価の動向について、グローバルな価格競争にさらされる財が主要な輸出品となる場合には価格転嫁が行われにくく交易条件が悪化しやすいこと、我が国では、輸出品の4割が産業機械等や部品であり、これらの財は、価格競争力が重要な要素となっていることを指摘している。

第2-(1)-13図 輸出物価指数の推移

○ 輸出物価指数は長期的に低下傾向にある。



●賃金増加に向けてはまずは生産性上昇に取り組むことが重要

ここまで、生産性や労働分配率の状況をみながら、我が国の一人当たり賃金の動向を確認してきたが、1996年以降我が国の名目賃金が伸び悩んだ背景としては、①名目生産性が他国に比べて伸び悩み、②パートタイム労働者の増加等により労働時間が減少し、かつ、③労働分配率が低下傾向にあり付加価値の分配そのものが滞ったこと¹⁸が原因として考えられる。実質賃金をみるのであれば、実質生産性は他国に準ずる程度に伸びているものの、労働時間の減少や労働分配率の低下に加え、④GDPデフレーターと民間最終消費支出デフレターの動向の乖離として表れる交易条件の悪化も考慮されねばならない。

我が国において賃金を持続的に上げていくためには、名目でも実質でも生産性を持続的に上昇させていけるよう、イノベーションを生むことができる土壌を整えることが重要である。これまでの労働経済白書においては、様々な観点から生産性を上げていくための様々な取組を取り上げ、分析・紹介してきた。第2-(1)-14表は、これまでの労働経済白書での生産性上昇に関する分析をまとめたものであるが、例えば、平成28年、平成30年の労働経済白書においては、雇用人一人ひとりの能力を向上させていくための能力開発の効果等について分析を行ったほか、令和元年では、一人ひとりが主体的にその能力を仕事において発揮していくために重要と考えられるワーク・エンゲイジメントについて取り上げた。また、令和4年の労働経済白書においては、希望する労働者が転職しやすい環境を整えることや、企業における自己啓発を促進することの重要性等をまとめている。我が国の賃金を引き上げていくためには、引き続き、これまでの労働経済白書で分析したような取組を前に進め、生産性の上昇に取り組んでいくことが重要である。

第2-(1)-14表 これまでの労働経済白書において紹介した労働生産性を向上させていくための取組

労働生産性を高める可能性のある要素	概要	出版年
能力開発	・能力開発の実施率が高い方が、労働生産性の上昇率が高い傾向。	平成28年 平成30年
	・企業が積極的に労働者の能力開発に関与しているところほど労働生産性が高い傾向。	平成28年
労働移動	・低生産性部門から高生産性部門への労働移動が労働生産性の向上に有効。	平成24年
	・労働移動が活発であると、企業から企業への技術移転や会社組織の活性化につながり、労働生産性の向上にも資する可能性。	令和4年
IT等を用いた業務改革	・IT資本装備率が高くなるほど労働生産性が高い。	平成26年
	・合理化・省力化投資を積極的に行っているところほど労働生産性が上昇。	平成29年 令和元年
人材マネジメント	・人員配置等の雇用管理、報酬管理等の人材マネジメントが労働者の就労意欲を高め、定着率の向上を通じた人的資本の高まりにより、労働生産性を高める可能性。	平成26年
	・小売業の企業では、仕入れから販売まで一貫して業務を担う正社員が多くなることで、労働生産性の向上をもたらしているという事例がある。	平成28年
ワーク・ライフ・バランス	・ワーク・ライフ・バランス推進は、その実現に向けた推進組織の設置などの取組等を通じて、労働生産性を高める可能性。	平成29年
ワーク・エンゲイジメント	・職場環境の改善等によるワーク・エンゲイジメントの向上は、仕事への自信や仕事を通じた成長実感等を通じ、労働生産性の向上につながる可能性。	令和元年

18 労働分配率の低下等による生産性と賃金の乖離については、その程度には国による大きな差があるが、近年、先進国では広くみられているという指摘もある（ILO 2015; OECD 2018）。

コラム2-1 様々な定義における労働分配率について

労働分配率とは、生産活動によって得られた付加価値のうち、労働者が受け取った割合を示す指標であるが、企業の付加価値と、労働者が受け取った分をそれぞれどのように測るかによる計測方法の違いがある。本コラムでは5つの異なる定義の下で計測された労働分配率を紹介する。

一般的な計測方法の一つは、企業調査である財務省「法人企業統計調査」を用いて、企業において産み出した付加価値を分母に用いることであり、過去の労働経済白書や経済財政白書において広く用いられている¹⁹。具体的には、定義①で示すとおり、労働者への分配としての人件費（役員給与等を含む。）を分子に用いる一方、企業の付加価値合計として、人件費＋営業純益＋支払利息・割引料＋租税公課＋動産・不動産賃借料を分母に用いて、これらの比率を労働分配率として計測しており、本定義では、民間企業における雇用者への労働分配の状況を確認することができる²⁰。

$$\text{定義①：労働分配率} = \frac{\text{人件費}}{\text{人件費} + \text{営業純益} + \text{支払利息} \cdot \text{割引料} + \text{租税公課} + \text{動産} \cdot \text{不動産賃借料}}$$

ただし、本定義を用いる場合には、各国の統計等の違いから同じ定義に基づく国際比較が難しい場合が多いことや、そもそも自営業者等を分配の分析から除くことが適切なのかという問題がある。

もう一つの計測方法としては、定義②に示すように、雇用者報酬を国民所得で除して算出するものである。この方法で用いる雇用者報酬や国民所得は、各国の国民経済計算の中で公表されていることから、国際比較が容易であるという利点²¹がある。

$$\text{定義②：労働分配率} = \frac{\text{雇用者報酬}}{\text{国民所得}}$$

ただし、この定義では、分母の国民所得には自営業者等の生み出した付加価値が計上される一方で、分子の雇用者報酬には、自営業者等が得た収入が含まれない等の問題がある。コラム2-1-①図にあるとおり、我が国における自営業者等の数は諸外国と比較しても急速に減少しているため、近年では、自営業者等が比較的多かった時期と比較して労働分配率が高めに計測されることになる²²。

19 例えば、厚生労働省（2012, 2013, 2014, 2015, 2018, 2019, 2021, 2022）や内閣府（2013）ではこの計測方法に基づいて労働分配率を計算している。

20 本定義に基づく労働分配率の推移については、コラム2-1-②図の他、第1-(3)-11図も参照。

21 例えば、国際比較を行うに当たって、内閣府（2014, 2018）ではこの定義に基づいて労働分配率を計算している。

22 日向（2002）、野田・阿部（2009）でも同様の指摘がある。

自営業者等が就業者に占める割合が低下していることによる影響を補正するため、定義③のとおり、分子の雇用者報酬を雇用者数で除し、分母の国民所得を就業者数で除すことで、労働分配率を雇用者一人当たりの報酬と就業者一人当たりの国民所得の商として定義することもできる。

$$\text{定義③：労働分配率} = \frac{\text{雇用者報酬} / \text{雇用者数}}{\text{国民所得} / \text{就業者数}}$$

ただし、この方法においては、一人当たりの雇用者と自営業者等が生み出す付加価値が同じであるという仮定を置いていることに留意が必要である。さらに、定義②と定義③で分母として用いられている国民所得には、減価償却費（固定資本減耗。長期的には資本への分配として評価される。）が含まれない²³ことから、分母として国民所得ではなく国内総生産（GDP）を使うことも考えられる²⁴。本章では、こうした指摘を踏まえつつ、国際的な比較可能性を維持するため、定義④に示すとおり、労働分配率を、雇用者一人当たりの雇用者報酬を就業者一人当たりのGDPで除したものと定義している。

$$\text{定義④：労働分配率} = \frac{\text{雇用者報酬} / \text{雇用者数}}{\text{国内総生産} / \text{就業者数}}$$

ただし、この方法においても、自営業者等についての仮定や限界については、定義③と同様である。

こうした様々な限界を踏まえた上で、日本経済全体で生み出した付加価値が、自営業者等も含めた労働者全体にどの程度分配されているか確認するため、本コラムでは、定義⑤として、雇用者だけではなく自営業者等の収入も勘案した労働分配率も試算してみたい。本計算に当たっては、自営業者等一人ひとりの平均年間収入の値が必要であるが、この点については、各個人に対して調査を行っている総務省統計局「労働力調査（詳細集計）」を利用することで計測することとする。ただし、「労働力調査（詳細集計）」では、1年間の全ての仕事からの収入を調査しているものの、収入が実額ではなく、年収区分から選択する形の調査²⁵になっていることから、各年収区分の中央値²⁶を平均値とみなして試算することとする²⁷。

23 日向（2002）では、1950年以降の長期的な傾向として付加価値に占める固定資本減耗の割合が一貫して上昇していることを指摘している。

24 詳細は、野田・阿部（2009）を参照。

25 「収入なし」「50万円未満」「50～99万円」「100～149万円」「150～199万円」「200～299万円」「300～399万円」「400～499万円」「500～699万円」「700～999万円」「1,000～1,499万円」「1,500万円以上」の12区分から各個人が選択する。なお、自営業者等については、収入について、「売上高ではなく、営業利益（売上高から必要経費を差し引いた額）を記入する」とこととされている。

26 「1,500万円以上」の場合は、中央値が計測できないため、1,500万円を中央値とみなして計算している。

27 具体的には、まず2002～2021年の総務省統計局「労働力調査（詳細集計）」を用いて、雇用者・自営業者等それぞれの各年齢区分の中央値と労働者数から、雇用者・自営業者等の平均収入の比率を計算する。本比率に、雇用者報酬を雇用者数で除すことで算出した一人当たり雇用者報酬を乗ずることで、一人当たりの自営業者等の報酬を試算している。「仕事からの年間収入」については、2002年から取得可能であるため、本試算では、2002年以前の雇用者と自営業者等の収入比率は2002年と同じであると仮定している。

定義⑤：労働分配率 = $\frac{\text{一人当たり雇員報酬} \times \text{雇員数} + \text{一人当たり自営業者等の収入} \times \text{自営業者等数}}{\text{国内総生産}}$

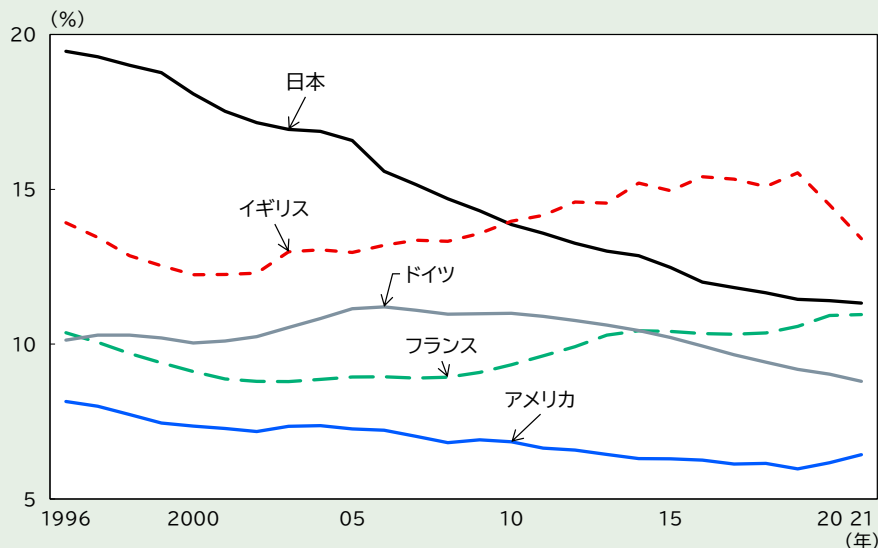
このように、労働分配率については、様々な計測方法が存在する²⁸ため、ある方法のみが正しいという訳ではない。実際に、コラム2-1-②図が示すとおり、その定義によって水準が大きく異なることから、労働分配率の水準の比較にはその点への留意が必要である。

ただし、企業側における分配の状況を示した定義①や、自営業者の減少について調整した定義③～⑤においてはいずれも労働分配率は低下傾向を示しており、既に本節で繰り返し述べたように、我が国における労働分配率は長期的に低下傾向であるといえるだろう。

労働分配率をみるに当たっては、それぞれの計測方法の特徴を踏まえながら、その長期的な傾向を確認していくことが重要である。

【コラム2-1-①図：就業者に占める自営業者等割合の国際比較】

○ 就業者に占める自営業者等の割合は大きく低下している。

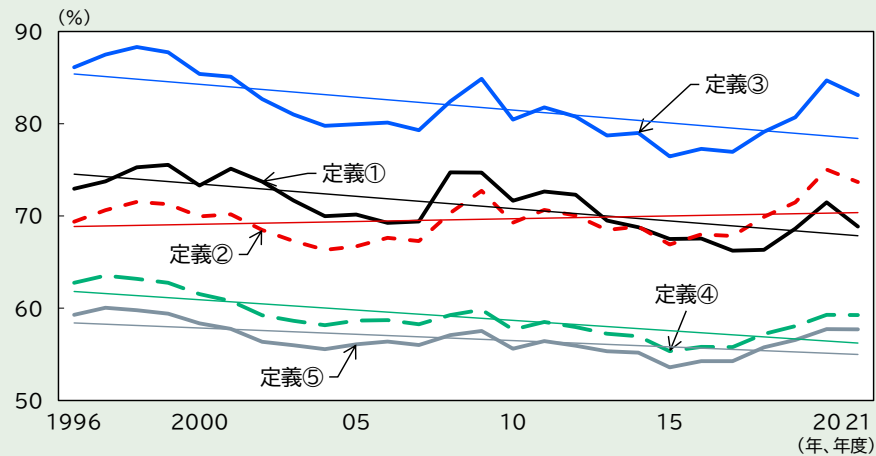


資料出所 OECD, Statをもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

28 複数の定義等の詳細については、(独)労働政策研究・研修機構(2022)を参照。

【コラム2-1-②図：定義別労働分配率の推移】

○ 労働分配率は定義②を除き低下傾向。



資料出所 財務省「法人企業統計調査」、内閣府「国民経済計算」、総務省統計局「労働力調査」をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

(注) 1) 労働分配率の定義は、

定義①：労働分配率＝人件費 / (人件費＋営業純益＋支払利息・割引料＋租税公課＋動産・不動産賃借料)

定義②：労働分配率＝雇員報酬 / 国民所得

定義③：労働分配率＝(雇員報酬 / 雇員数) / (国民所得 / 就業者数)

定義④：労働分配率＝(雇員報酬 / 雇員数) / (国内総生産 / 就業者数)

定義⑤：労働分配率＝(一人当たり雇員報酬×雇員数＋一人当たり自営業者等の収入×自営業者等数) / 国内総生産

として計算。

2) 定義①は年度の数値。また、定義①では、金融・保険業は含まれていない。

3) 一人当たり自営業者等の収入は、労働力調査から求めた雇員と自営業者等の収入比率を、一人当たり雇員報酬(雇員報酬を雇員数で除したもの)に乗ずることで計算している。
収入比率は、各収入区分の中央値(1,500万円以上は1,500万円とみなす)を、各区分における雇員数・自営業者等数で加重平均することで計算している。

4) 2011年の雇員と自営業者等の収入比率は、岩手、宮城及び福島を除いたもの。

コラム2-2

OECD諸国における産業別賃金水準について

本節では、我が国の賃金について、諸外国と比較しながらその動きや背景について確認してきたが、賃金の動きではなく、その水準については、諸外国と比較してどのように評価されるべきだろうか。本コラムでは、購買力平価（PPP）²⁹を用いてドル換算した我が国の時間当たり賃金について、産業別にOECD諸国と比較することで、我が国の相対的な賃金水準とその変化を確認しよう。

コラム2-2図（1）は、OECD.Statにおいてデータを取得できる31か国について、2000年における産業別のドル換算した時間当たり賃金を表した図であり、上から、OECD各国の75%タイル（上位25%の賃金水準）、平均値、25%タイル（上位75%の賃金水準）を示している。おおむねどの国においても宿泊・飲食サービス業においては比較的賃金が低く、電気・ガス・蒸気及び空調供給業や金融・保険業等では賃金が高い傾向はみられるが、賃金水準が高い産業ほど、各国間の賃金水準のばらつきが大きくなっていることが分かる。2000年における我が国の賃金をみると、教育や公務及び国防・義務的社会保障事業を除き、多くの産業においておおむね平均程度の賃金水準であったことが分かる。

同図（2）は、2019年時点の状況を示したものである。どの産業でみても、平均値が増加する中で、75%タイルと25%タイルの距離が広がっており、各国間の賃金水準のばらつきが大きくなっていることがうかがえる³⁰。また、平均賃金の産業間の差が大きくなった結果、平均線の傾きが急になっている。我が国の賃金水準をみると、2000年にはどの産業でも平均程度であったが、2019年には25%タイルの水準に近付いている。すなわち、20年前におおむねどの産業でも平均程度程度の水準はあった我が国の時間当たり賃金は、20年を経て、データを取得できたOECD31か国の中で、下位25%の水準まで相対的に低下していることがうかがえる。特に、宿泊・飲食サービス業や、芸術・娯楽及びレクリエーション、保健衛生及び社会事業等では、各国の平均賃金が増加する中で伸び悩んだ結果、下位25%の水準よりも更に低い水準まで落ち込んでいる。

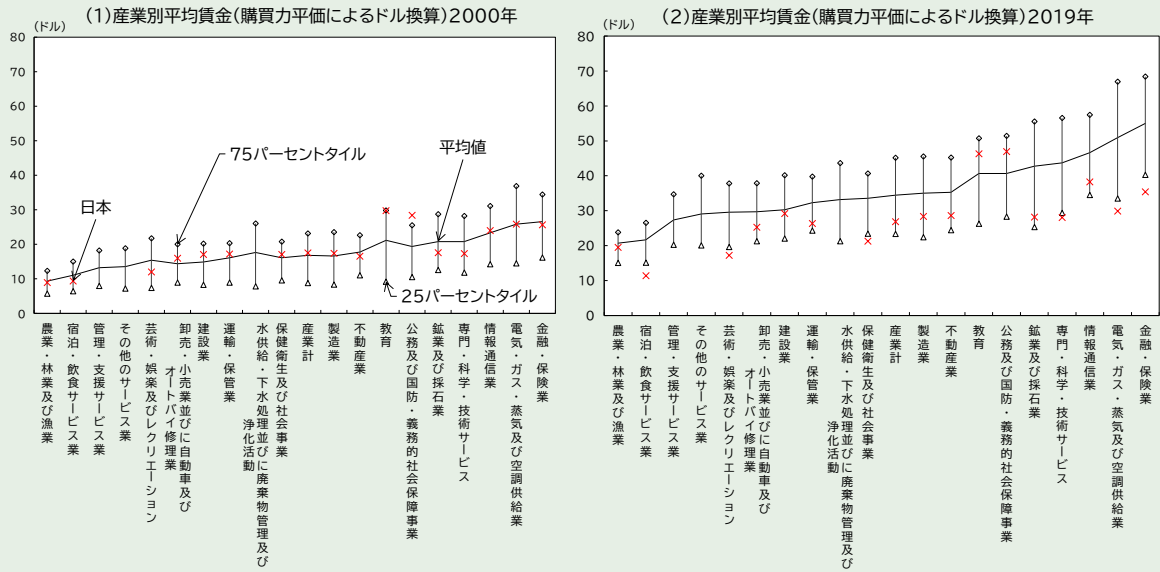
このように、我が国の賃金水準は、20年間で相対的に低下したが、日本経済をしっかりと成長軌道に乗せていく中で、「構造的賃上げ」を実現し、サービス業における賃金引上げや、医療福祉従事者の待遇改善等を含め、全体的に賃金を底上げしていくことが重要である。

29 購買力平価（Purchasing Power Parity）とは、「ある一定の商品やサービスを購入できる金額を異なる通貨間でそれぞれ等しい価値をもつと考えて決められる交換比率」のことを指す。詳細は（独）労働政策研究・研修機構（2010）を参照。

30 平均賃金が高い産業では、総じて各国の賃金水準のばらつきが大きくなる傾向がうかがえるが、情報通信業については、平均賃金の水準の高さほどばらつきが大きくなり、また20年間でばらつきがあまり拡大していない。このことから、情報通信業については、各国ある程度横並びで平均賃金水準が上昇したことがうかがえるが、この背景には、情報通信業ではIT技術等により時間や場所を選ばない働き方が行いやすく、賃金に平準化圧力がかかりやすいことが考えられる。ただし、日本では情報通信業においても賃金水準は各国に追いついておらず、これは、我が国の労働市場の閉鎖性を示唆している可能性がある。

【コラム2-2図：産業別時間当たり賃金（購買力平価）】

○ 日本の賃金の国際的な位置づけは全ての産業で低下。



資料出所 OECD. Stat をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて作成

- (注) 1) 折線で示している平均値は、アイスランド、アイルランド、アメリカ、イギリス、イタリア、エストニア、オーストラリア、オーストリア、オランダ、ギリシャ、コスタリカ、スイス、スウェーデン、スペイン、スロバキア、スロベニア、チェコ、デンマーク、ドイツ、日本、ニュージーランド、ノルウェー、ハンガリー、フィンランド、フランス、ベルギー、ポーランド、ポルトガル、ラトビア、リトアニア、ルクセンブルクの平均値である。
- 2) 日本においては、国際標準産業分類のうち「管理・支援サービス業」「その他のサービス業」「水供給・下水処理並びに廃棄物管理及び浄化活動」の数値は取得できない。
- 3) オーストラリアにおいては、国際標準産業分類のうち「水供給・下水処理並びに廃棄物管理及び浄化活動」の数値は取得できない。また、2000年のデータのみである。
- 4) アイスランド及びニュージーランドは、2019年のデータのみである。
- 5) スイスは、2000年、2019年ともに産業計のみである。

コラム2-3 賃金分布の変化について

本節では、我が国の賃金の推移について、主に平均値を用いてその動向等を確認してきたが、ここでは賃金の分布の変化についても確認しよう。賃金分布については、企業規模や就業形態によって大きく異なるため、コラム2-3-①図では、常用労働者数が1,000人以上、300~999人、10~299人企業の企業規模別と、一般（フルタイム）、パートタイム労働者の就業形態別に、その年収分布の1996~2021年にかけての変化をみている。

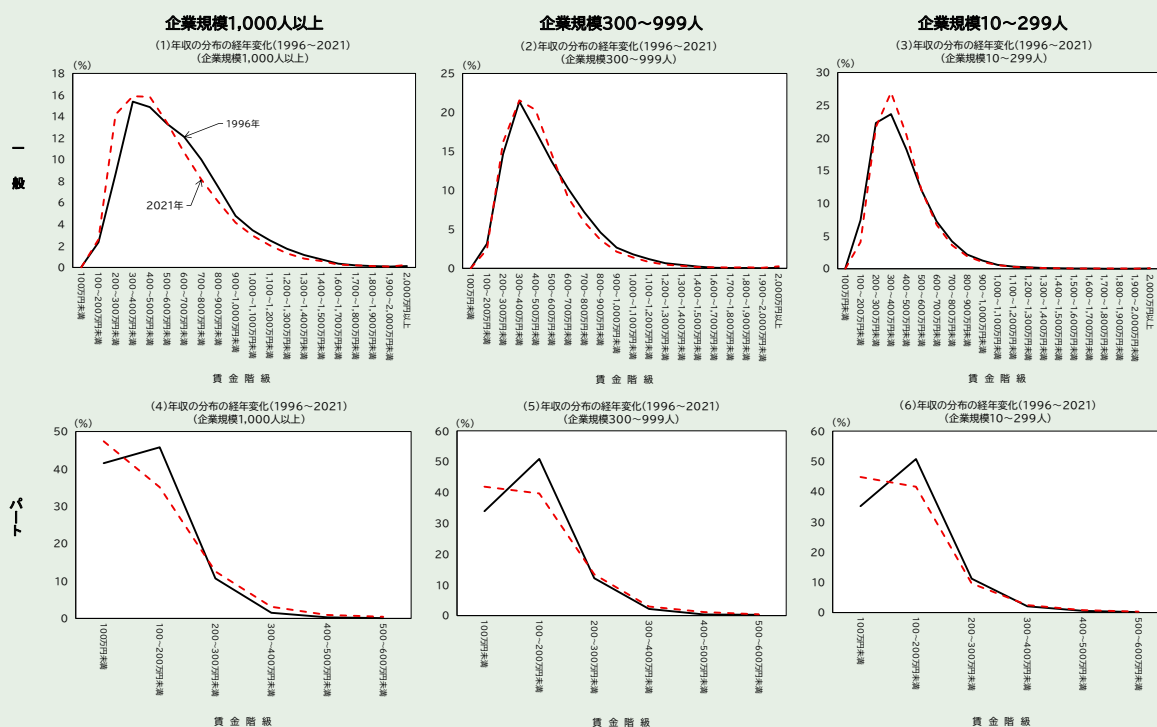
一般（フルタイム）についてみると、従業員数が多い大企業では年収500万円未満の層が増加し、それ以外の層が減少する一方で、常用雇用者数10~299人の中小企業においては、300万円未満の層が減少する一方、300~600万円の層が増加するなど、底上げの動きがみられる。パートタイム労働者については、最低賃金が上昇している中であっても、企業規模に限らず100~200万円の層が減少、100万円未満の層が増加しており、より短時間勤務のパートタイム労働者が増加したと考えられる。ただし、僅かではあるが、1,000人以上規模や300~999人規模の企業において、200万円以上の層が増加しており、パートタイム労働者の中でも、年収の二極化が進んでいる可能性がある。

第2-(1)-8図でみたように、1996~2022年にかけて、労働時間は一般（フルタイム）でもパートタイム労働者でも減少しているため、時間当たりの賃金分布についても確認する。コラム2-3-②図より、時間当たりの賃金分布をみると、最低賃金が上昇する中で、一般（フルタイム）・パートタイム労働者ともに、時給1,000円未満の層が大きく減少し、時給分布は、おおむね高水準の方向にシフトしている。常用雇用者規模1,000人以上の企業では、3,000円の層が大きく増加している一方で、300~999人、10~299人の企業では、1,000~2,000円の層が大きく増加しており、水準に違いはあれ、企業規模を問わず時給ベースでの賃金は改善していることがうかがえる。パートタイム労働者については、おおむね企業規模における違いはなく、時給が1,000~1,500円の層が大きく増加している。

賃金については、平均値でみることも重要であるが、企業規模別や雇用形態による分布をみることにより、企業規模や賃金の層によっては増加している分野もみえてくる。具体的にどのような年収層が増えているのか等を確認するに当たっては、平均だけではなく、その分布を同時に確認していくことも重要である。

【コラム2-3-①図：年収分布の経年変化（1996~2021年）】

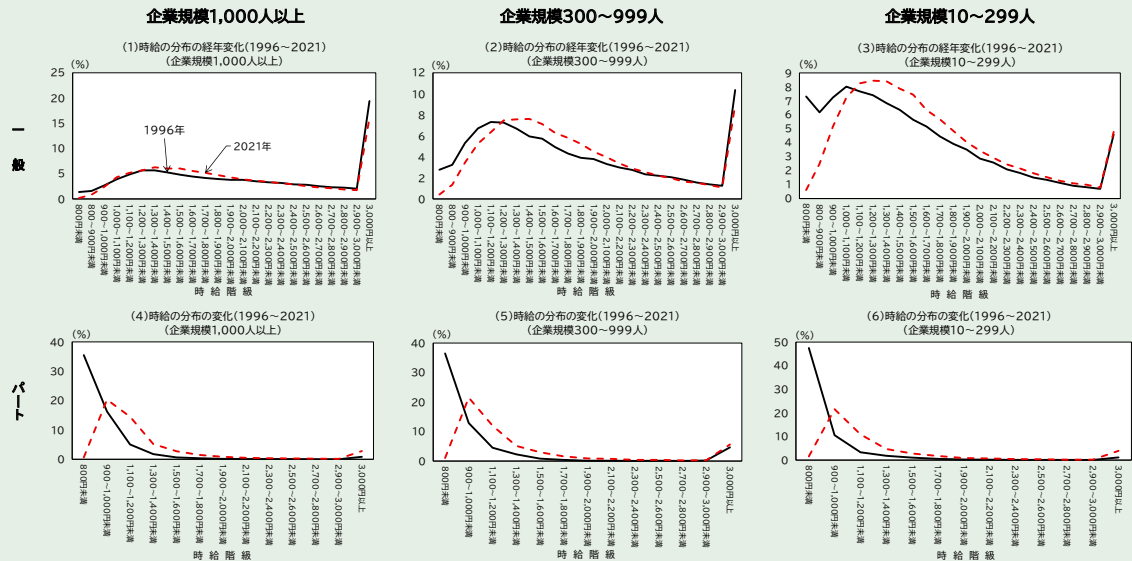
- 年収分布は、一般労働者、パートタイム労働者ともに20年でおおむね左にシフトしている一方、一般労働者では、中堅、中小を中心に底上げの動きがみられる。パートタイム労働者では、100~200万円未満の層が大きく減少。



資料出所 厚生労働省「賃金構造基本統計調査」をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて独自集計
 (注) 1) 年収は「きまって支給する現金給与額」の12倍に「年間賞与その他特別給与額」を合計した値である。
 2) 2021年の年収の分布作成にあたっては、1996年の分布との比較の観点から、旧復元倍率を使用している。
 3) 2019年以前の短時間労働者の集計に際しては、特定の職種1時間当たりの所定内給与額が3,000円を超える者のデータについて集計対象外としていたが、本グラフでは、2021年の分布との比較の観点から、当該データを除外していない。
 4) 本図中で使用している「一般」は、厚生労働省「賃金構造基本統計調査」における「一般労働者」を指す。また、「パート」は「短時間労働者」を指す。

【コラム2-3-②図：時給分布の経年変化（1996～2021年）】

○ 時給分布は、20年で一般労働者・パートタイム労働者ともに大きく底上げ。特に、パートタイム労働者や一般労働者の1,000人未満の企業において顕著。



資料出所 厚生労働省「賃金構造基本統計調査」をもとに厚生労働省政策統括官付政策統括室にて独自集計
 (注) 1) 時給は「所定内給与」を「所定内労働時間」で除した値である。
 2) 2021年の時給の分布作成にあたっては、1996年の分布との比較の観点から、旧復元倍率を使用している。
 3) 2019年以前の短時間労働者の集計に際しては、特定の職種1時間当たりの所定内給与額が3,000円を超える者のデータについて集計対象外としていたが、本グラフでは、2021年の分布との比較の観点から、当該データを除外していない。
 4) 本図中で使用している「一般」は、厚生労働省「賃金構造基本統計調査」における「一般労働者」を指す。また、「パート」は「短時間労働者」を指す。

第2節 我が国において賃金が伸び悩んだ背景

●生産性と賃金の乖離の背景には「分配」と「配分」の在り方の変化が存在

我が国における名目生産性と名目賃金の乖離は、尽きるところ、経済活動により得られた付加価値の在り方が変わってきたことが背景にあると考えられる。これは、一人当たりの賃金について考えれば、①経済活動の中で得られた付加価値が総体としての労働者にどの程度配られたかという「分配」の問題と、②個々の労働者にその果実がどのように分けられたかという「配分」の問題に帰着する。①の「分配」については、第1節において確認した労働分配率が経年的に低下していること、また、②の「配分」については、パートタイム労働者等、多様な労働参加が進展してきたこととも密接に関係しているといえよう。賃金の停滞については様々な要因が複合的に寄与しているものと考えられるが、第2節では、この背景について、厚生労働省（2015）において取り上げられた仮説³¹を中心に分析していく。「分配」の側面からは、①企業の利益処分が変化してきたこと、②労使間の交渉力が変化してきたこと、「配分」の側

31 厚生労働省（2015）では、賃金の伸び悩みの背景について、企業の利益処分の変化、交易条件の悪化、非正規雇用の増加、賃金決定プロセスの変化の4つの仮説を提唱の上、検証している。本節では、企業の利益処分の変化、賃金決定プロセスの変化については「分配」の側面として、非正規雇用の増加は「配分」の側面として整理し、これらの仮説を含めた5つの考えられる要因を分析している。