

トヨタカローラ愛媛 平成25年度『全社員精鋭化教育体系』スケジュール

対象		10/4~11/3		4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月					
全職種 (予定)					新任管理職 組織長	店頭職 特別研修1	営業MG		中堅社員	店頭職 特別研修2	営業MG フォロー		管理部門	店頭職 特別研修3						
店長 マネージャー		月次営業会議後 勉強会		月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会	月次営業会議後 勉強会					
		営業部		営業部	新人受入研修 (店長・MG)	営業部	営業部	営業部	店長研修 部下育成	営業部	営業部	営業部	店長研修 部下育成	営業部	営業部					
研修 メーカー 他		幹事候補		店長基礎研修 ・ 店長マネジメント実践研修 ・ (検討中：店舗・職場リーダー研修)																
		転用研修		各講演会参加(随時) 店長候補 → メーカー研修(店舗・職場リーダー研修)参加 等																
営業 スタッフ	社内 研修	営業 スタッフ 研修	転用研修	予定	予定															
			割賦・保険 モデル店 勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会	モデル店での勉強会			
			全店勉強会	営業部	営業部	全店勉強会	営業部	全店勉強会	営業部	全店勉強会	営業部	全店勉強会	営業部	全店勉強会	営業部	全店勉強会	営業部			
			特別研修 第1期 ①	営業部	②	営業部	③	営業部	特別研修 第2期 ①	営業部	②	営業部	③	営業部	特別研修 第3期 ①	営業部	②	営業部		
			中堅 スタッフ ブロック別		3~8年次 東予ブロック	営業部	3~8年次 中予ブロック	営業部	3~8年次 南予ブロック	営業部	3~8年次 東予ブロック	営業部	3~8年次 中予ブロック	営業部	3~8年次 南予ブロック	営業部	3~8年次 南予ブロック	営業部		
			SUP			SUP 認定申請	人財	SUP 対策研修	人財	SUP2・3級 検定試験	人財		営業スタッフ サービス 技術検定試験							
			営業 スタッフ	テーマノウハウ蓄積 年度方針勉強会	営業部	テーマノウハウ蓄積 プリウス・SAI 増版勉強会	営業部	人間的魅力UP 補助金追込み受注 勉強会	営業部	バリューチェーン サービス ノウハウ蓄積	営業部	バリューチェーン U-car ノウハウ蓄積	営業部・人財	人間的魅力UP	営業部・人財	テーマ別 ノウハウ蓄積	営業部・人財	テーマ別 ノウハウ蓄積	営業部・人財	
			3年間 育成 プログラム	新入社員	基礎研修~導入研修	人財	新人 フォロー研修I	人財	新人 フォロー研修II	人財	商品 コンサルティング 研修 1~2年次合同	人財	新人 フォロー研修III	人財	新人 フォロー研修IV	人財	新人 フォロー研修V	人財	2年次スタッフ フォロー研修VI	人財
			2年次		2年次 フォロー研修I	人財			2年次 フォロー研修II	人財			2年次 フォロー研修III	人財					3年次 フォロー研修IV	人財
			3年次		ピックブラザー研修	人財	3年次 フォロー研修I	人財			3年次 フォロー研修II	人財			3年次 フォロー研修III	人財				