

医薬品・医療機器の開発等に豊富な知見を有する者

メーカーにおいて、研究開発・保険収載・マーケティング・国際展開等の業務に従事したOB

大学病院・NC等において、研究開発に従事した医師、コメディカル

大学で研究開発に従事した者



AMED等の
研究
プロジェクト

有機的
な連携

医療機器
開発支援
ネットワーク

MEDIC
MEdical Device InCubation platform

登録

人材登録データベース
サポーター(常勤、非常勤)

委託

厚生労働省



ベンチャー企業等からの相談応需と支援・人材の提供

- 研究開発の段階から、臨床現場での実用・保険収載(公定価格設定)、グローバル市場への進出・普及までを総合的・俯瞰的に見据えた上で、各段階に応じたきめ細かな相談・支援を行うことができる体制を構築する。
- 医療系ベンチャーへのアドバイスを行う人材(サポーター)と医療系ベンチャー企業等のニーズに応じてマッチングを実施する。
- サポーターに対しては、その知見・能力に磨きをかけるための研修を随時実施し、能力の維持向上に努める。

ベンチャーータルサポート事業 (イメージ案)

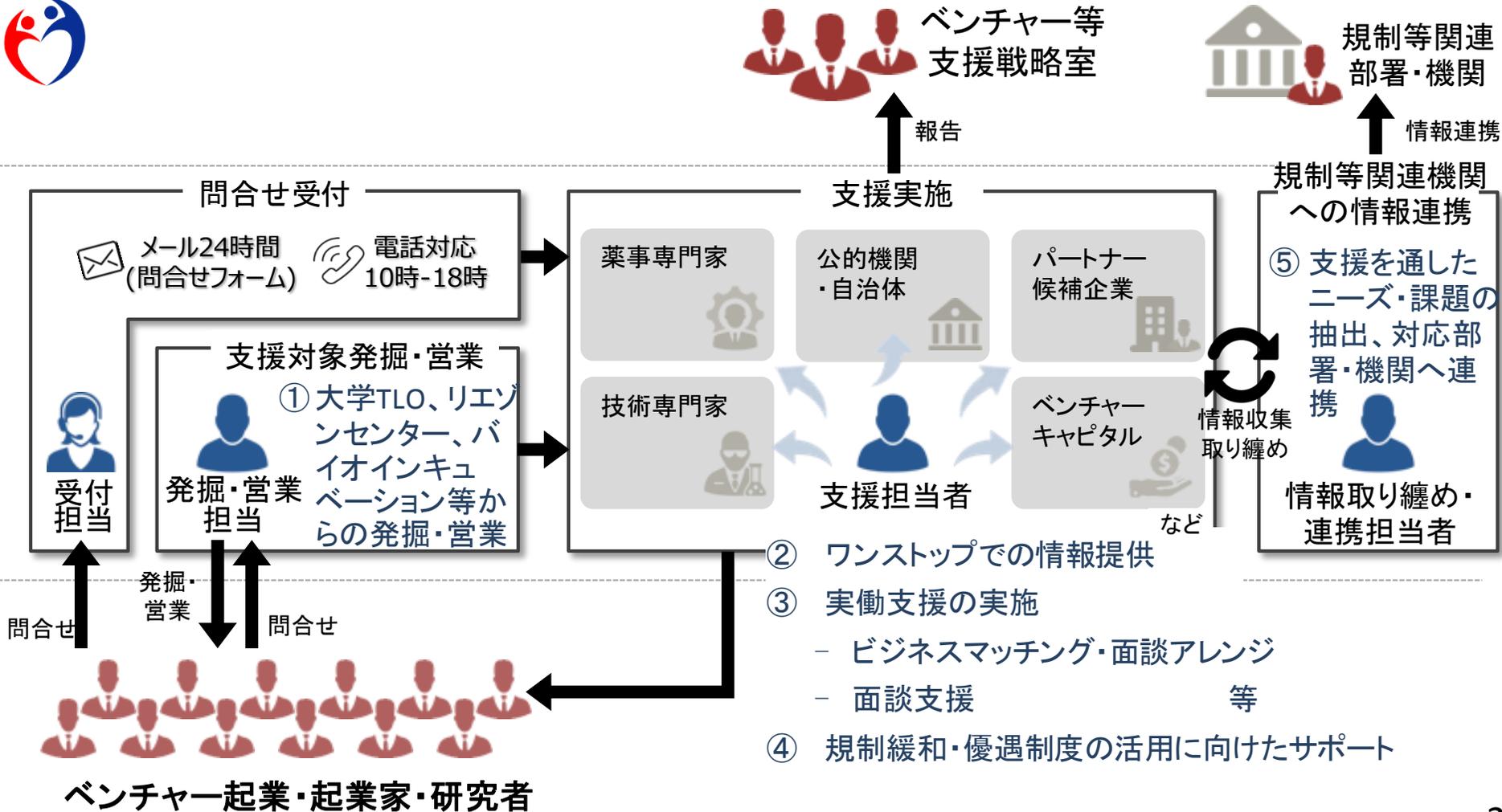
ベンチャー企業は、ベンチャーサポートオフィスとのやりとりのみで、様々な専門家の持つ知見やパートナー候補企業へアクセスすることが可能。また、サポートオフィスは、一連の支援を通じて得たニーズや情報を取り纏め、厚労省やベンチャーを取り巻く規制を所管する関連機関等へ連携する。

厚生労働省



ベンチャーサポート
オフィス(仮称)

支援対象



(参考) 本事業で実装すべき機能の詳細 (イメージ案)

ベンチャー・トータルサポート事業では、下記の①-⑥の機能が求められると考える。

ベンチャー・トータルサポート事業に求められる機能

①	支援対象の発掘・営業	◆ 今回事業で支援対象とする有望シーズ・研究者・起業家を発掘し、支援提供に向けたファーストコンタクト、及びコミュニケーションを行う	
②	ワンストップビジネスサポート	◆ 事業戦略、開発、マーケティングなどをはじめとした全ての企業活動を横断したトータルな情報提供サポートを、医療・臨床研究の専門性に対応しながら提供する ◆ シード→スタートアップ→アーリー→エクспанション→レイターの、全ての成長ステージを伴走し、各ステージに合わせた適切な支援を行う	
③	実働支援 (ビジネス マッチング)	マッチング・ 面談アレンジ	◆ パートナー候補の紹介・マッチング等の実働支援を行う
		面談支援	◆ パートナー候補との面談に向けたコミュニケーションの支援を行う
④	規制緩和・優遇制度 の活用に向けたサポート	◆ ベンチャー企業が活用可能な現行の優遇制度・規制緩和制度をマッチングし、申請に向けたサポート等を行う	
⑤	医療系ベンチャーの 成長阻害が懸念される 制度の改正に向けた情報連携	◆ 承認申請、薬価・保険収載等に係る諸制度について、体力の弱いベンチャー企業が行う高度な開発に見合った制度改正に向け、本事業を通して得られたニーズ・関連情報などを対応部署・機関に連携する	