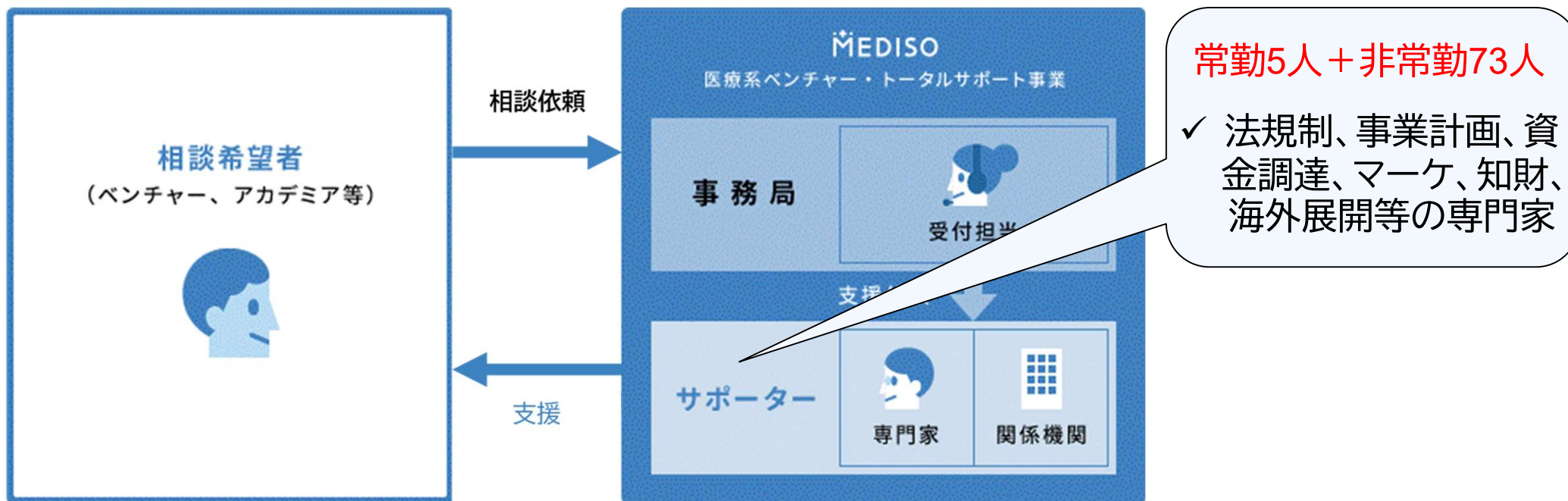


(1) MEDISOの今 (Medical Innovation Support Office)

2024/04/08

MEDISOは厚生労働省の医療系ベンチャー支援事業

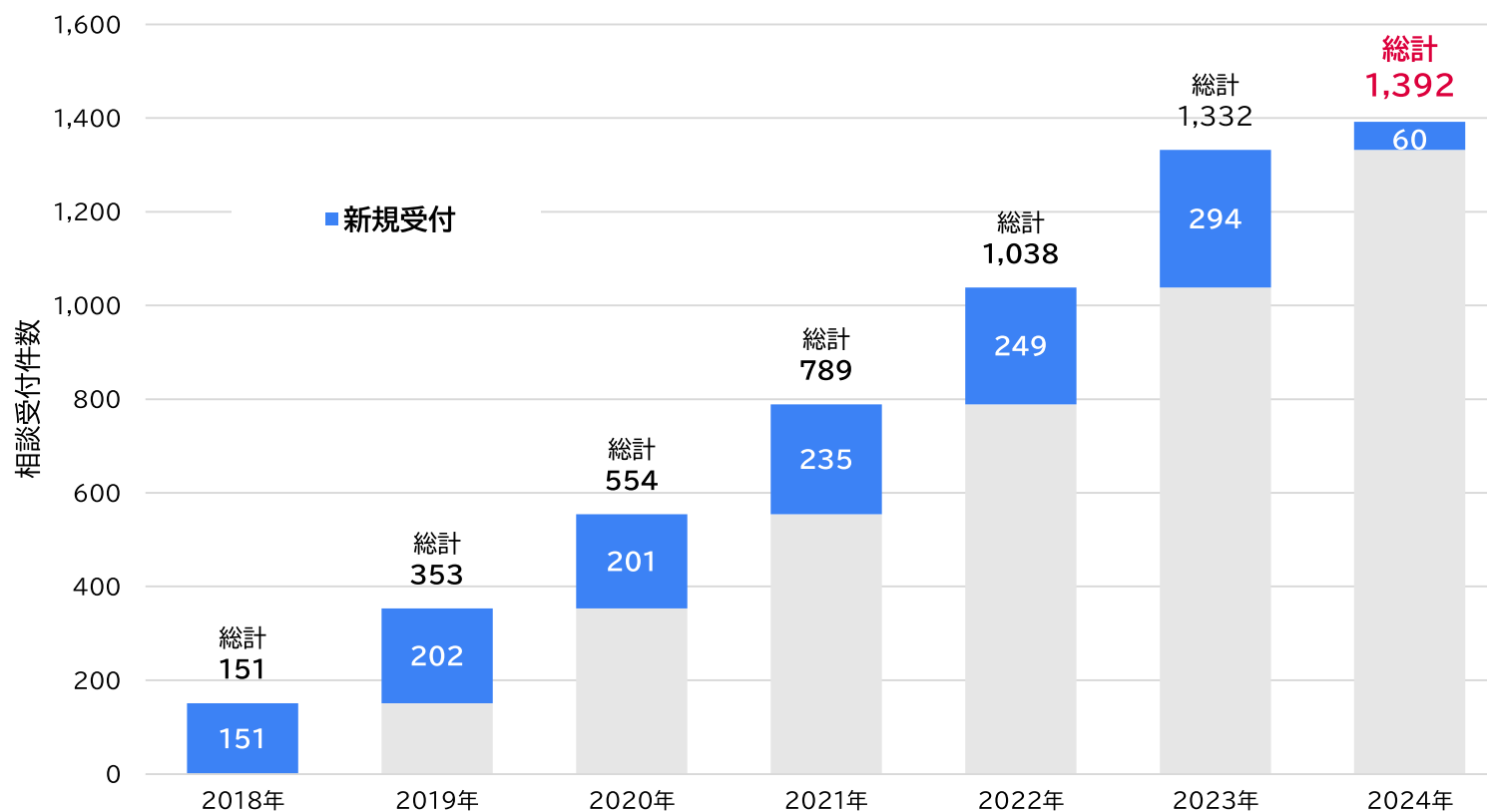
- 支援対象は医薬品、医療機器、再生医療等製品の実用化を目指す医療系ベンチャー・アカデミア
- 専門家サポーターによる相談対応を中心とする様々なプログラム
- **年間予算4.4億円**(要求ベース。JHVS含む)



相談受付件数は年々増加

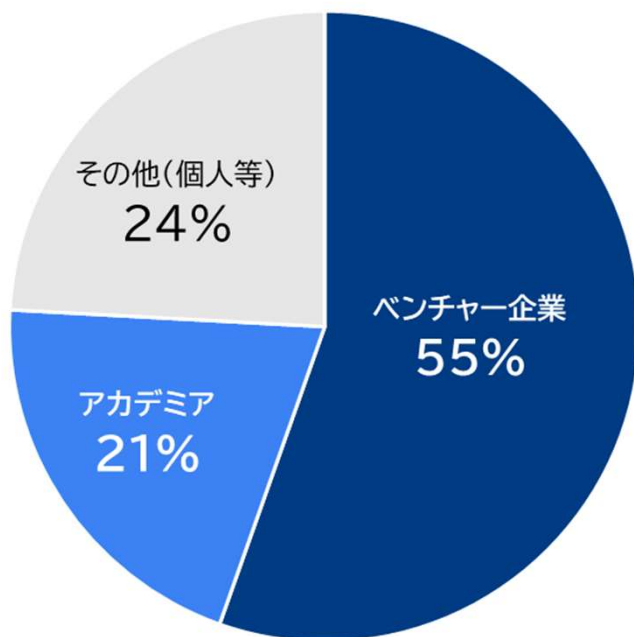
2018年2月に立ち上げ以降、6年2か月で **1,392** 件の相談に対応

- 2023年は、年間 **294** 件と過去最多の相談受付

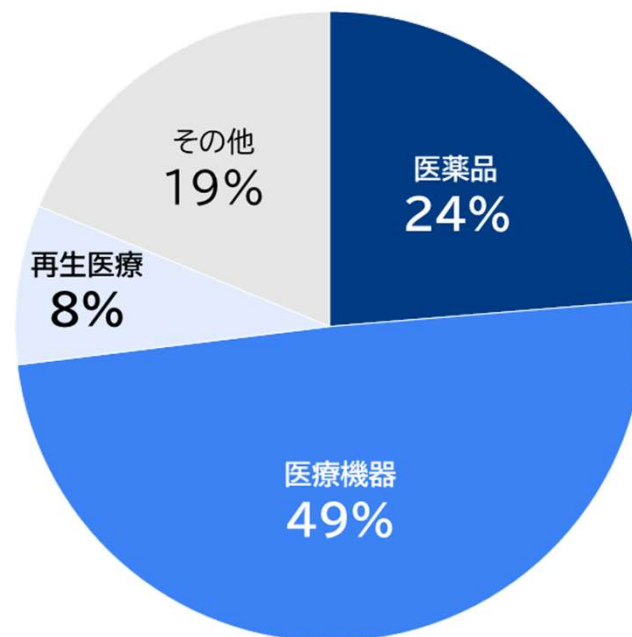


(集計期間:2018年2月5日~2024年3月31日)

起業前相談者も多く、医療機器相談が半数



相談者属性内訳(n=1,081)



相談製品内訳(n=1,392)

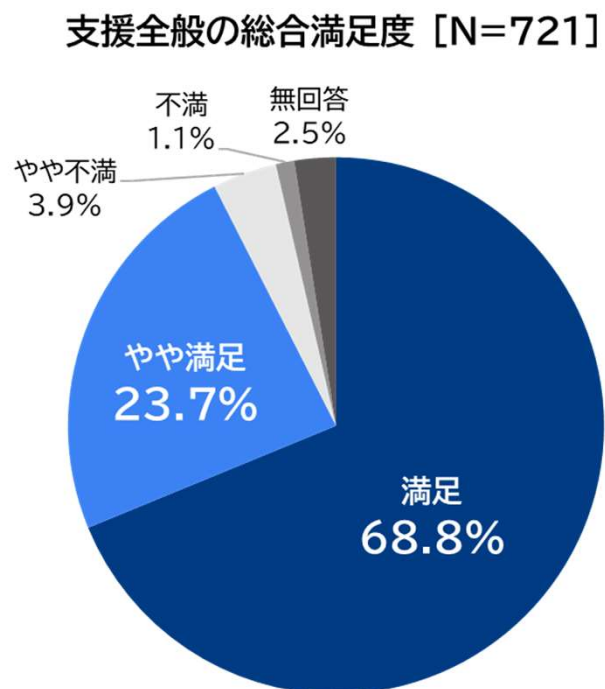
(集計期間:2018年2月5日~2024年3月31日)

- 非医薬品が全体の3/4(76%)
- 21%がリピーター(申込数ベース)

相談者満足度は極めて高い

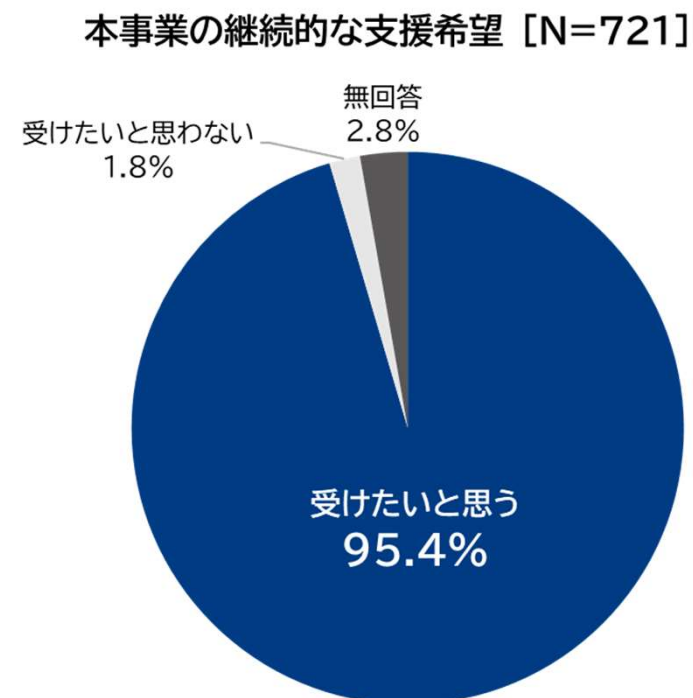
総合満足度は92.5%

- 支援全般について満足:68.8%、やや満足:23.7%で、合計92.5%が満足



支援継続希望は95.4%

- 受けたいと思わないは1.8%で、ほぼすべての相談者が継続的にMEDISO利用を希望



集計期間:2018年2月~2023年12月

様々な支援プログラムを提供



企業相談

医療系ベンチャー企業やアカデミアの持つ課題を知見ある専門家により解決



MEDISO Open Hours

相談業務の簡易版を平日10時～、11時～に開催。
事前書類提出なしで気軽に相談！



シーズ宝箱

医療系ベンチャー企業・アカデミアと、
医療系企業やVC等投資家のマッチング機会提供



人材交流

医療系ベンチャー企業に対し、適切な人材を
マッチングさせ、ハンズオン支援



ジャパン・ヘルスケアベンチャー・サミット

ベンチャー企業と、大企業や支援機関の
マッチング機会創出のため展示会を開催



知財戦略策定支援

有望なシーズに対し、実用化を図るための
総合的な調査・支援を実施



ベンチャー企業・アカデミア向けセミナー

ベンチャー企業・アカデミアに対し
専門家によるセミナーを提供



起業プログラム

起業を志す方たちに対する、
起業支援プログラム



VC向け研修会

VCを対象とした
セミナーの開催



ベンチャー支援ガイドブック

ベンチャー企業の課題解決の一助となるよう
ガイドブックを提供



支援ネットワーク構築・拡充

PMDA、AMED、InnoHub、IPAS、
Block Buster TOKYO等の連携拡充

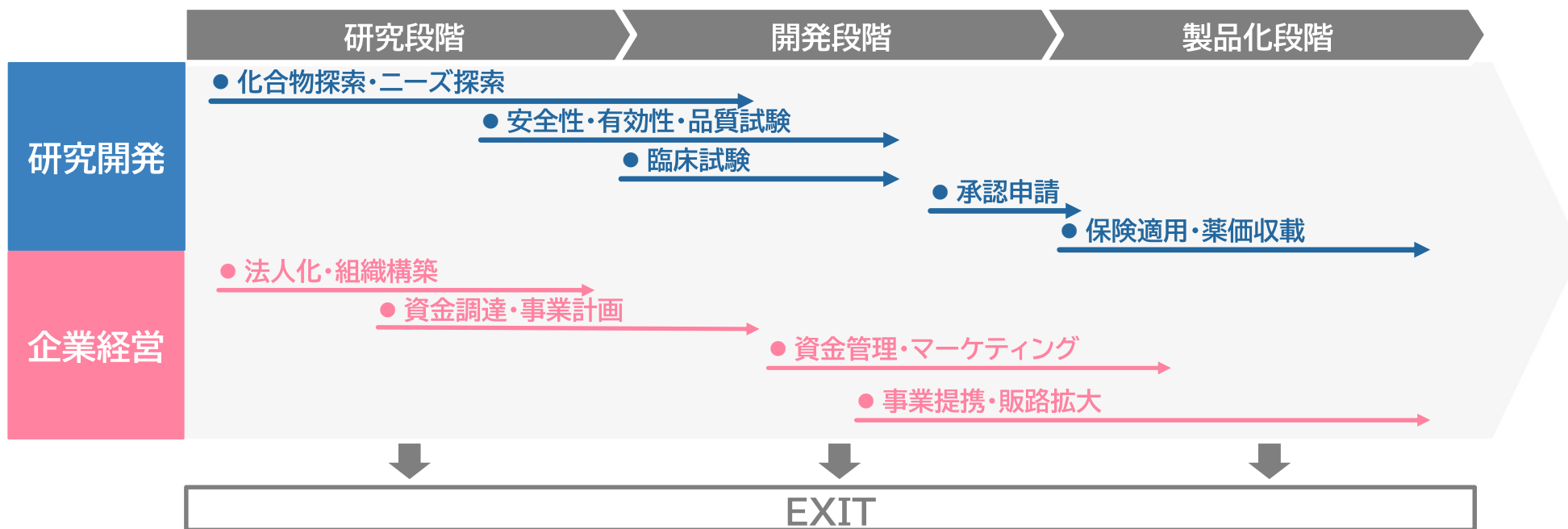


各種調査・とりまとめ

日本のベンチャー企業やその支援機関に関する
各種調査を実施、現状を把握

医療系ベンチャーの様々な課題に応じたトータルサポートを提供

研究開発、企業経営の両面を様々な支援プログラムでサポート



MEDISOの支援分野

- 研究開発
- 薬事対応
- 保険収載
- 知的財産
- マーケティング
- 法人設立
- 資金調達
- 事業提携
- 海外展開 etc



MEDISOの支援プログラム

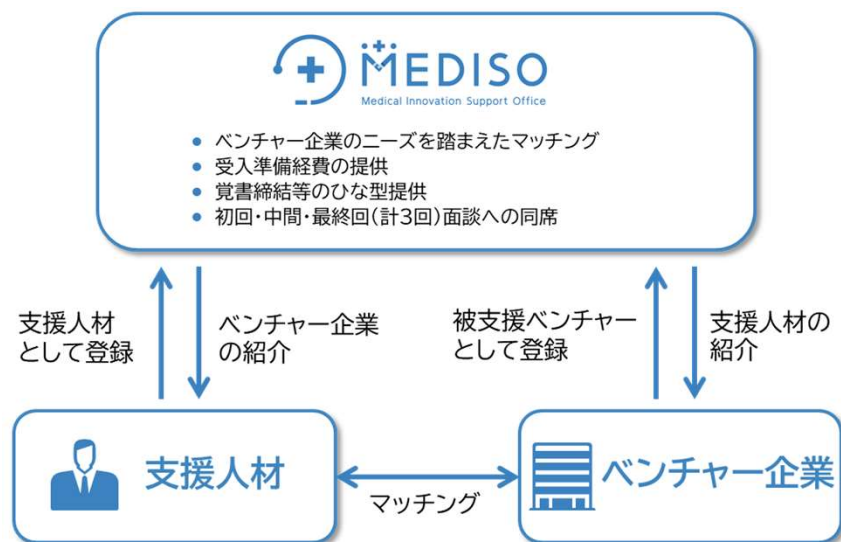
- 相談対応
- スタートアップセミナー
- 海外ピッチイベント
- 知財調査
- 市場性調査
- 起業プログラム etc

伴走支援も実施、ただし半年程度

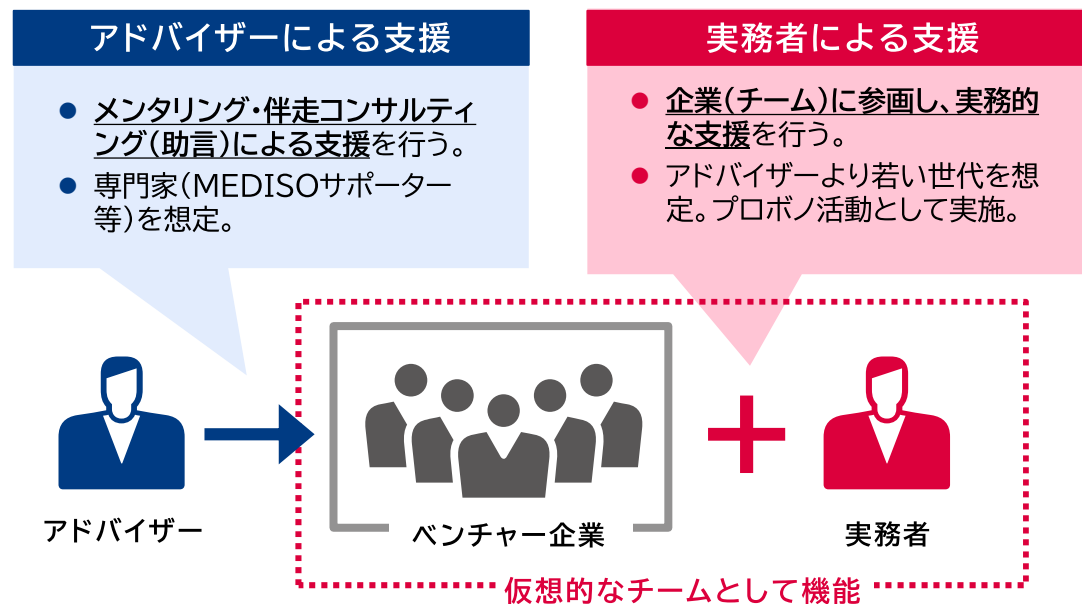
有望な医療系ベンチャーと支援人材をマッチングさせ、ハンズオンで支援(6か月間)

- メンタリング・伴走コンサルティングによる支援を行う「アドバイザー」を全チームにアサイン(計20者)
- 加えて、希望チームには、プロボノで実務支援を行う「実務者」もアサイン(計3者)

事業の概要



支援のイメージ



MEDISO利用者から成功事例を複数輩出

MEDISO利用者の中から、製造販売承認/認証の取得、大型資金調達の成功、ライセンス契約締結、サービスイン等の成功事例が輩出されつつある



※成功事例のうち、インタビュー記事やMEDISO関連イベントへの登壇を通じて、MEDISOに支援を受けたことを公表している企業の一部を掲載

ロゴの出所)各企業のウェブサイトより

