

## 4. ビジョン実現に向けた取り組み課題

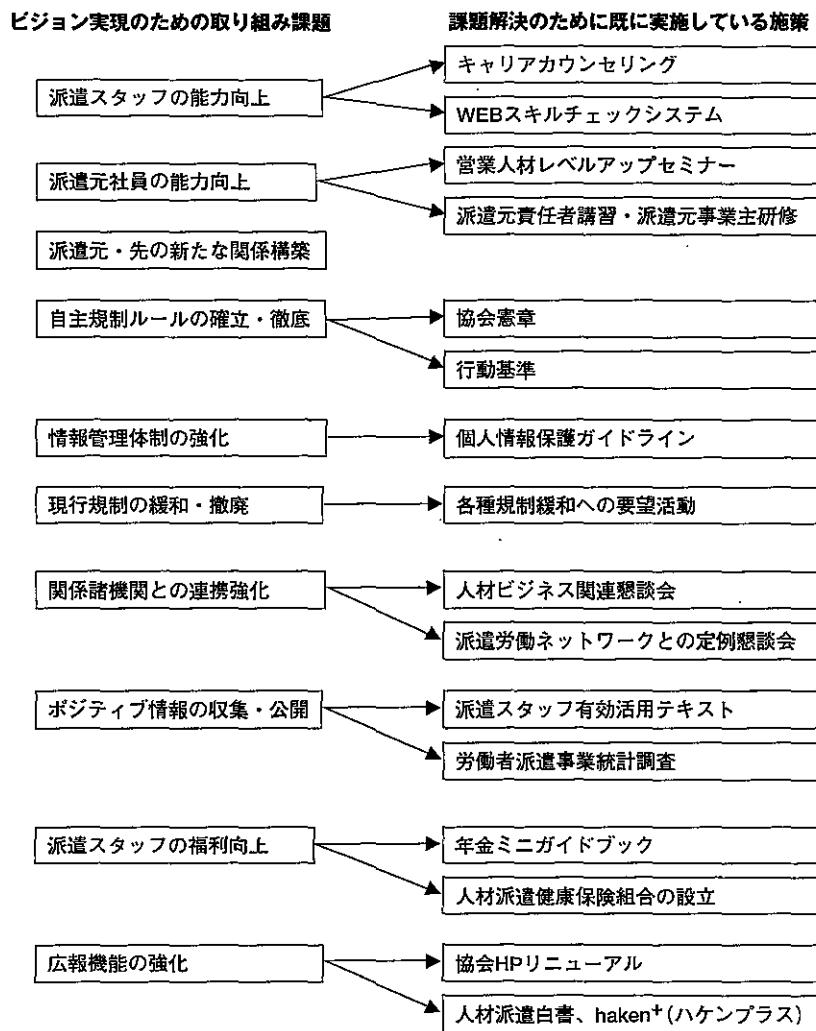
- (1) 業界の健全な発展は事業の信頼性と成長性という2つの視点から考えることができよう。
- (2) 人材派遣はヒトに関わるビジネスであり、最も大切かつ重要なのは派遣スタッフである。業界の成長性を維持するには、まず、働く人々が安心感と希望を持って派遣という働き方を選べるような環境づくりの整備を推進することである。また派遣の魅力を社会にPRし、特に、派遣先及び潜在顧客に対して人材派遣導入の効用への理解をさらに促すことも必要である。
- (3) 人材派遣サービスの質を継続的に向上させ顧客満足度を高めること、及び適正な派遣料金水準を堅持することが、業界の信頼性向上と持続的な成長をもたらすことになる。
- (4) 現行の労働者派遣法は、元来、事業規制法の性格を有しているといわれる。事業本来の使命・機能をより効果的に遂行するために、行政に対しては一段の規制緩和さらには労働者派遣法の抜本的な見直しを引き続き要請していきたい。
- (5) 業界がその信頼性を一層向上させるには、協会を挙げて法令遵守への徹底的な取り組みを進め、また広く社会のステークホルダーと対話を持ち、相互理解を深めることが求められる。
- (6) 現在派遣スタッフとして働いている人々を今後も派遣就労に惹きつけ続けるためには、派遣スタッフの能力開発を促進し、派遣就労を通じた有意義なキャリア形成を実感させられることが必要であろう。また、併せて派遣スタッフの福利向上にも努め、より魅力的な就労環境を提供することも重要である。
- (7) 潜在的な派遣スタッフや顧客等に人材派遣のメリットや魅力を訴求するためには、外部からもたらされる人材派遣に関するネガティブ情報に対して、受身の対応にとどまつてはならない。派遣を活用する顧客の経営成功事例や派遣社員の福利向上の進捗状況など、ポジティブ情報を収集し積極的に広報することが必要である。

- (8) 派遣サービスの質の向上及び適正な派遣料金水準の維持を図るには、派遣スタッフ及び派遣元社員の教育訓練が決定的に重要である。
- (9) 派遣元・先の新たな関係の構築は極めて重要な課題である。派遣スタッフの派遣先での就業管理の合理性、派遣サービスの提供を受ける顧客の対価の合理性という視点から、派遣スタッフの安全衛生やリーガルコスト等に関する派遣元・先の責任分担のあり方をいま一度整理していく必要があろう。なお、労働者派遣法の抜本的な見直しの中で、派遣元・先の位置付けを検討し、所謂「派遣と請負の区分基準」のあり方にも言及する必要がある。
- (10) 法令遵守は、社会から信頼を得る大前提だが、むしろ法律以上に厳しい自主的ルールに則りながら事業運営をすることを目指すべきである。特に派遣スタッフの個人情報と派遣先の機密情報を多数取り扱う当業界においては、情報保護に向けた管理体制の整備・強化は緊急かつ重要な取り組み課題である。
- (11) また、業界の信頼感を高め、なお一層の支持を社会から得るために、関係諸機関との連携強化を図り、継続的・定期的に情報交換あるいは対話の場を持つことも有効であろう。
- (12) 協会は、業界の社会的受容性を高めるために、これらの諸活動に関する広報活動を一層積極的に展開していく。

## 5. 課題解決のための検討施策(案)

取組課題	施策案	具体的イメージ	備考
派遣スタッフの能力向上	教育訓練制度	能力開発はキャリアパスの実現に不可欠である。しかし、教育で既に各社が差別化プログラムとして展開しており、この点をあり且つ派遣会社にとって合理的な教育訓練制度を研究する	訓練制度は「募集やリテンションのツール」とし考慮した上で、派遣スタッフにとってより魅力的ことが必要である。
	共通キャリアカード	主要職種の業務データベースと業務評価基準を作成し、スタッフにより、スタッフの今後のキャリアパスなどを支援する。ならばICカード化を図り、当該カードを保持するスタッフに対してパスを促進するような派遣就労が可能となる仕組みを構築する。	・職種分類及び業務データベースの構築 ・統一チャート及びスキルシートの作成 ・判定基準の作成 ・ICカード及び管理システムの構築
	地域社会・官学との連携	地域社会への貢献という視点から、地域での雇用創出・派遣サービスの提供のために、そこで必要とされる人材育成を行う。	・経済産業省が展開する産業クラスターとの連携 ・地域の大学等教育機関との連携
派遣元社員の能力向上	教育訓練制度	キャリアパスに基づくアサインを行うためには、派遣元担当者。そのために、JASSA公認派遣元従業者資格等を創設すると	・高度化（コンサルティング能力）が不可欠である同時に、派遣元社員の研修制度を確立する。 ・米国における事例参照（協会と会員共同によるCDA研修の実施）
派遣元・先の新たな関係構築	安全衛生の責任分担 リーガルコストの負担割合	派遣制度の仕組みとして機械的に派遣元に割り振られた雇用（使用）外部労働力を利用することにより、派遣先が從来負っていた負担が軽くなりすぎている実態を見直す。	・平成17年度事業計画で実施予定 ・平成17年度事業計画で実施予定
自主規制ルールの確立・徹底	新・入会基準	わが国における派遣事業の信頼を高め、JASSA会員会社が派遣することを目指して、自主規制ルールを強化するものである。厳より、会員のサービスレベル向上を図り、JASSAの権威と魅力	・スタッフ及び派遣先から積極的に支持・選択され格な入会基準や事業運営ルールに準拠することにを高める。
	新・倫理規程		・更新・除名制度の検討 ・監視体制・苦情処理体制の構築
	派遣事業運営規程		・ダンピング防止策（マークアップ方式見積書等）の検討 ・新ルールに係る協会としての会員向けサポート業務。
	新規会員の加盟推進		・公的ルールの規制緩和を促す ・JASSAマーク表示の策定
情報管理体制の強化	個人情報保護ガイドライン	派遣会社にとってスタッフの個人情報保護は事業運営の生命線同ガイドラインを作成し既に会員へ提供しているが、更に改訂	・平成17年度事業計画で実施予定
	プライバシーマーク付与認定指定機関	協会が「プライバシーマーク付与認定指定機関」を取得し、会員の新規申請及び更新等の手続きに関して、迅速且つ安価、また派遣事業当事者ならではのサポートを行う。	・認定個人情報保護団体となることも併せて検討。
現行規制の緩和・撤廃	派遣と請負の区分基準	現行の所謂「厚生労働大臣告示第37号」における「派遣と請負に係る区分基準」は、実態とかけ離れたものである。コンプライアンスの観点からはこれを遵守することに努めみとは言い難く、根本的に調査研究を行う。	・制度上は労働者供給との関係であり、ゼロベースで関連法規も含めて議論する必要がある。 ・平成17年度事業計画で実施予定
	期間制限廃止・事前面接解禁等	適正な派遣スタッフの保護を前提に、本来ビジネス（事業）は当事者間の契約に基づき行われるべきである。更なる雇用創出のために、完全自由化を目指すものである。	・平成17年度事業計画で実施予定
関係諸機関との連携強化	関連業界団体との対話	人材関連サービス事業の関連団体との連携を図り、労働市場にまた、人材関連サービス産業全体のあり方等も検討し、社会へ（仮称：人材関連サービス産業団体連絡協議会）	・（社）日本人材紹介事業協会 ・（社）全国民営職業紹介事業協会 ・（社）全国求人情報協会 ・（社）日本生産技能労務協会等々
	労働組合との対話	健全な労使関係は安定した事業運営に欠かせない要素である。考え方を発信することを目的として、各労働団体との定期的な	・連合 ・派遣労働ネットワーク等
	関係省庁との対話	労働者派遣法に係る運用上の問題点等を明らかにし、行政諸機関に対して規制緩和・撤廃へ向けた折衝を日常的に行う。他方、雇用・労働に係る政府諸施策への協力も必要である。	・厚生労働省、各都道府県労働局 ・政府諸施策（日本版デュアルシステム、若者自立挑戦プラン、FTAに係る外国人受入）
ポジティブ情報の収集・公開	派遣市場データベースの構築	派遣スタッフ・派遣先が派遣を利用する際に、正しい選択が可能なとなるよう、派遣市場全体の動向を提供するためのリアルタイムのデータベースを構築する。	・求人、求職情報 ・地域別、職種別の派遣料金・給与情報
	派遣活用成功事例集	派遣、紹介予定派遣、請負、能力開発等の活用好事例集を作成し定期的に情報発信を行う。その際、人材流動化促進に値する事例・新たなサービス形態の導入事例・特定問題解決のための活用事例等を収集する。	・人材流動化促進：直接雇用の橋渡し、労働力の地域・産業間移動等 ・新たなサービス形態：コンサルティングサービス、独立自営業者等の紹介、PEO ・中高年齢層・フリーター等若年層問題、障害者雇用問題等
派遣スタッフの福利向上	あるべき年金制度	短期、断続、移動型就労をその特徴とする派遣スタッフに適合した年金制度の調査研究を行い、提言としてまとめる。	・平成17年度事業計画で実施予定
	生活サポート追加策	派遣スタッフが中長期的に安心して派遣就労を選択し、その間仕事と生活の調和を図るために必要な生活サポート支援策を調査研究し、官民の協力で実施する。	・健康管理（人材派遣健康保険組合との連携） ・保険等共済事業 ・住宅・教育等資金支援策（欧州の基金事例の研究）

## 6. 業界の取り組み課題と協会のこれまでの施策



人材派遣将来ビジョン報告書

多様性と柔軟性を兼ね備えた労働市場の実現への持続的貢献

人材派遣将来ビジョン確立プロジェクト

大原 博 (株式会社ビッグアビリティ)

秋元 次郎 (株式会社コンサルティングミッション)

岡部 訓二 (アデコ株式会社)

香田 史朗 (テンプスタッフ株式会社)

齊藤 博 (関東学園大学)

斎藤 弘幸 (富士ゼロックスキャリアネット株式会社)

阪本 美貴子 (株式会社ヒューマントラスト)

輪島 忍 (社団法人日本経済団体連合会)

2005年5月発行

発行 社団法人 日本人材派遣協会

〒102-0072 東京都千代田区駿府橋3-11-14

G・S千代田ビル2F

Tel 03-3222-1601

Fax 03-3222-1606

URL <http://www.lassa.jp/>

労働者派遣事業統計調査の報告  
平成17年1～3月期の実績と3カ月後の見通し

「派遣スタッフ実稼働者数113.0%、平成16年4～6月期以降2桁の伸び率が続く」  
～派遣料金の3ヶ月後の見通しが増加傾向となった～

<要点>

[派遣スタッフ実稼働者数]

1. 派遣スタッフ実稼働者数は、前年同期比113.0%

全国主要109社の派遣スタッフの実稼働者数は、1～3月期の月平均実稼働者数が29万9,835人で、前年同期比113.0%となった。  
地域別にみると、中部116.9%、中国113.5%、首都圏113.1%において好調である。

2. 職種別では、ソフトウェア開発117.3%、事務用機器操作116.2%が高い伸び率

職種別にみると、SE・プログラマー等の「ソフトウェア開発」が117.3%で最も高くなった。  
最大のシェアを占める「事務用機器操作」も116.2%と好調である。

3. 紹介予定派遣による紹介成約件数は、前年同期比159.7%と高い伸び率となった。

紹介予定派遣の実稼働者数も前年同期比133.2%と引き続き高い伸び率で推移しているが、紹介成約件数は159.7%と更に高い伸び率となっている。  
昨年3月から派遣就業前の面接などの行為が紹介予定派遣の場合のみ規制緩和となり、その効果で4～6月期から実稼働者数が高い伸びを示していたが、  
派遣期間の6ヶ月を経過し、紹介予定派遣による紹介成約件数が前期に引き続き増加したものと考えられる。

[経営指標予測(3ヶ月後の見通し)]

1. 「派遣スタッフ実稼働者数」及び「売上高」が69.2ポイントと業績好調予測

「派遣スタッフ実稼働者数」「売上高」の指標が高い数値であり、派遣業界においては引き続き先行き好調な見通しである。

2. 「派遣料金」の見通しは53.3ポイントとなり、前四半期に比べると上昇した

「派遣料金」53.3ポイントであり、他の指標に比べると相対的に厳しい見通しだが、前四半期より6.7ポイント上昇した。

\*「紹介予定派遣」とは、社員としての採用を予定した人材派遣の仕組みであり、企業は派遣就業の開始から6ヶ月以内に採否を決定することが法的に義務付けられている。  
企業は人材の能力・適性をじっくり判断することができ、一方派遣スタッフは仕事の内容や職場環境を見極めた上で就職できるメリットがある。

## 労働者派遣事業統計調査の報告(平成17年1~3月期)

社団法人日本人材派遣協会では、主要会員の協力により、全国8地域において四半期ごとに実稼働者数の統計調査を取りまとめている。このたび、平成17年1~3月(第1四半期)の集計結果がまとまつたので、その概要を公表する。

### 1. 派遣スタッフ実稼働者数調査(概要)

実稼働者数 前年同期比	全地域	北海道	東北	首都圏	中部	関西	中国	四国	九州
平成16年 1~3月期	109.2%	100.8%	112.2%	109.2%	102.5%	111.2%	125.0%	102.3%	113.8%
平成16年 4~6月期	114.0%	86.5%	108.2%	115.3%	110.5%	113.7%	120.0%	108.2%	116.3%
平成16年 7~9月期	114.2%	98.5%	107.2%	115.6%	105.5%	115.0%	115.1%	114.5%	118.1%
平成16年 10~12月期	114.1%	107.7%	106.0%	113.9%	113.5%	117.4%	121.2%	109.6%	107.2%
平成17年 1~3月期	113.0%	106.0%	102.8%	113.1%	116.9%	112.8%	113.5%	112.9%	108.1%

#### <1~3月期の要点>

- ①「全地域」の前年同期比は、113.0%となった。
- ②地域別にみると、「中部」116.9%、「中国」113.5%、「首都圏」113.1%での伸びが顕著である。
- ③業種別の伸び率では、「ソフトウェア開発」が117.3%がもっとも高く、「事務用機器操作」が116.2%と続いている。

### 2. 経営指標予測調査(平成17年4~6月期の予測)

項目	全地域 DI	北海道 DI	東北 DI	首都圏 DI	中部 DI	関西 DI	中国 DI	四国 DI	九州 DI
派遣先事業所数	65.4	62.5	71.4	65.0	61.1	69.0	50.0	60.0	70.0
新規登録者数	63.7	25.0	71.4	61.7	44.4	73.8	70.0	90.0	60.0
派遣スタッフ実稼働者数	69.2	62.5	85.7	71.7	72.2	76.2	50.0	60.0	50.0
派遣料金(1時間あたりの平均)	53.3	75.0	50.0	55.0	44.4	57.1	50.0	40.0	50.0
売上高	69.2	62.5	85.7	70.0	61.1	78.6	50.0	60.0	60.0

前回調査
全地域 DI
72.2
56.7
74.4
46.6
73.9

※DI(Diffusion Index)は、増加・横ばい・減少の見通しを数値化したものである。

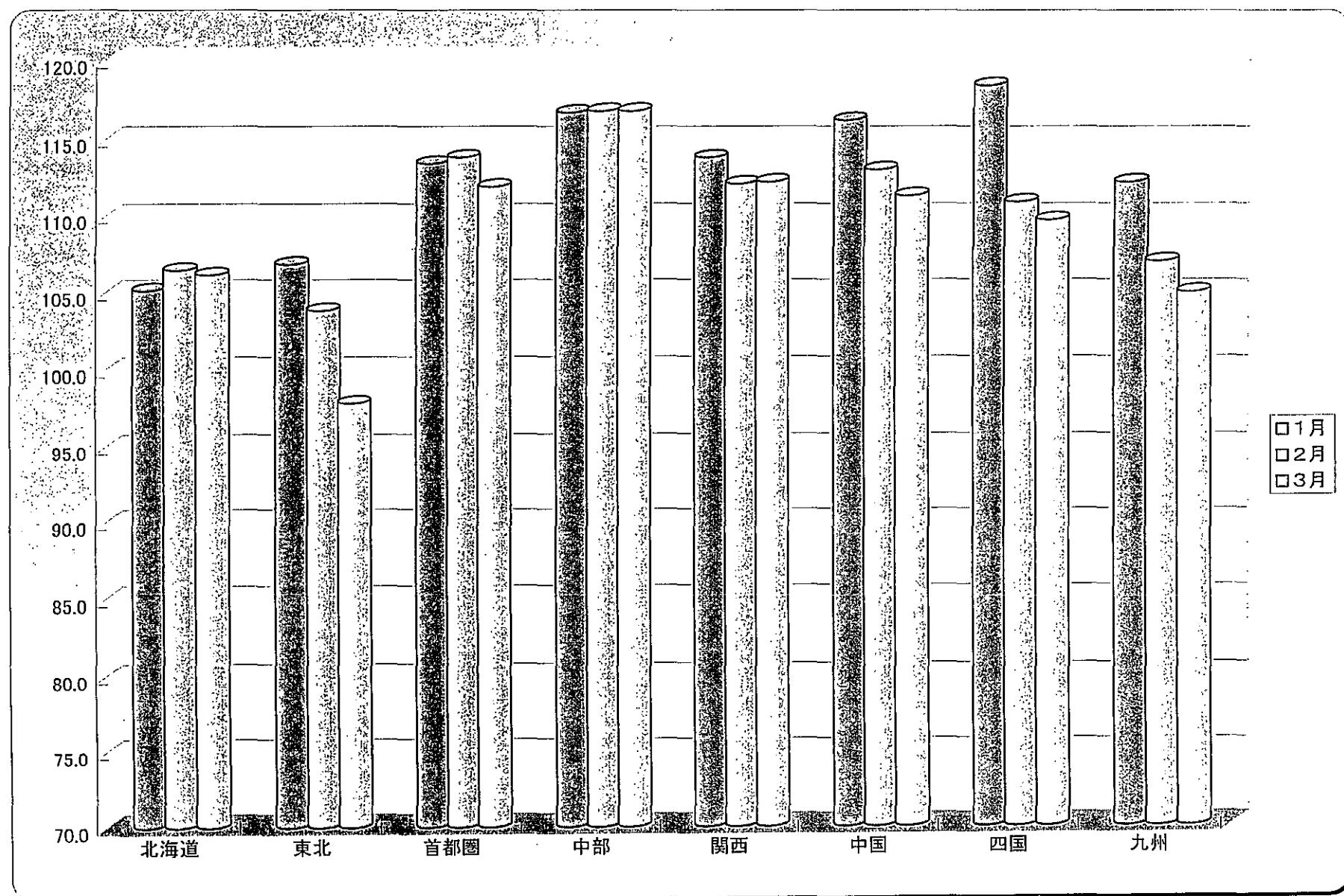
50ポイントを分歧点として算出し、上回れば増加傾向、下回れば減少傾向となる。

$$\text{算式: } \frac{\text{増加回答数} + \text{横ばい回答数} \times 0.5}{\text{全回答数}} \times 100$$

#### <予測調査の要点>

- ①「派遣スタッフ実稼働者数」と「売上高」がともに69.2ポイントと最も高い値を示した。
- ②「新規登録者数」は63.7ポイントとなり、前四半期の56.7ポイントより7ポイント上昇した。
- ③「派遣料金」は53.3ポイントであり、他の項目よりは低いが従来と比べると高いポイントを示した。

労働者派遣事業統計調査 地域別派遣スタッフ実稼働者数 対前年同月比（グラフ）  
平成17年1～3月(第1四半期)





労働者派遣事業統計調査 業務別派遣スタッフ実稼働者数 対前年同月比（グラフ）  
平成17年1～3月(第1四半期)

