

平成 26 年 12 月 9 日
一般社団法人
日本ジェネリック医薬品販社協会

未受結減算制度の流通への影響

未受結減算の流通への影響

この度、会員企業 87 社に対し受結率に関するアンケート調査を行いました。当協会会員は、全国各地に存在しており地域密着型のジェネリック医薬品専門卸企業の団体であり、日々ジェネリック医薬品使用促進の拡大に努力しています。この度の未受結減算制度に対する、当協会会員企業 87 社の受結率を（平成 26 年 4 月 1 日～平成 26 年 9 月 30 日）取引件数ベースで報告いたします。

- | | | |
|------------------|--------|-----------|
| ○ 200 床以上の病院の受結率 | 99.77% | （取引件数ベース） |
| ○ 保険調剤薬局受結率 | 99.78% | （取引件数ベース） |

なお、アンケート調査表に未受結減算制度について意見を記載する欄を設けましたところ、次のような意見が寄せられました。

- 未受結の原因としては、当協会会員企業の売上シェアが低いため受結が後回しになり結局、価格交渉の時間が無く未受結となったというケースがありました。
- 未受結減算制度がスタートした本年 4 月 1 日からは、9 月に価格交渉が集中し、単品ごとの価格交渉が出来ず、総額取引での受結というケースがありました。
- 今回の「価格受結状況確認書」及び「品目リスト」の作成は、時間・経費・人的等の負担が非常に大きく大変苦労いたしました。